

Gdańsk, 2015-03-23

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Eurotel SA mam przyjemność zaprezentować raport roczny Spółki za 2014 rok. Wykazaliśmy prawie 33% wzrost przychodów do poziomu 95 mln zł oraz 10% wzrost zysku netto do poziomu 4,6 mln zł.

Był to rok poszukiwania sposobów na powrót do dotychczasowej rentowności w ramach współpracy z operatorem T-Mobile oraz dalszego rozwoju, jeszcze ciągle nowego segmentu działalności, związanego ze współpracą z Apple pod marką iDream. Dobre wyniki pokazał również segment telewizji satelitarnej nc+, co ugruntowało pozycję Spółki jako znaczącego partnera dla tego operatora.

Głównym celem jaki postawił sobie Zarząd w 2014 roku była poprawa stabilności przychodów. Spadki przychodów jakich doświadczyła Spółka w 2013 roku, spowodowały na tyle duże obniżenie całkowitego wyniku, że nie udało się go nadrobić aktywnością w innych obszarach. Tych zjawisk chcieliśmy uniknąć w 2014 roku.

W tym celu monitorowano różne parametry w sieciach sprzedaży i na bieżąco podejmowano negocjacje w celu zmiany niekorzystnych zjawisk w przypadku wystąpienia takich sytuacji. Efektem tych działań była m.in. poprawa wyniku osiągnięta w III kwartale oraz opracowanie nowego systemu wypłaty wynagrodzeń prowizyjnych w IV kwartale.

Działalność w segmencie współpracy z Apple to przede wszystkim pierwszy pełny rok funkcjonowania zakupionej pod koniec 2013 roku sieci salonów sprzedaży, otwarcie kolejnego salonu (APR) iDream, ale również uruchomienie własnego serwisu sprzętu Apple oraz rozpoczęcie współpracy w segmencie biznesowym. Właśnie dzięki rozwojowi w tych obszarach udało się osiągnąć tak znaczący wzrost przychodów za cały 2014 rok.

W 2014 roku po raz kolejny podzieliliśmy się zyskiem za 2013 rok, choć przesłanki ku temu były gorsze niż dotychczas. Mieliśmy znaczne inwestycje związane z rozwojem projektu współpracy z Apple oraz potrzebami na jego prowadzenie. Dodatkowo wydaliśmy prawie cały zysk za poprzedni rok na wypłatę dywidendy za 2012 rok, a przed nami była jeszcze perspektywa kolejnych inwestycji. Zarząd Spółki był jednak zdeterminowany, aby rozwiązać kompromisowo problem równowagi między oczekiwaniami inwestorów, a zapotrzebowaniem Spółki na kapitał, dzięki czemu zachowana została wieloletnia ciągłość w corocznej wypłacie dywidendy przez Spółkę.

Pragnę Państwu serdecznie podziękować za zaufanie jakim byliśmy obdarzeni w tym trudnym dla nas czasie, ale mam nadzieję, że poprzez opisane powyżej działania udowodniliśmy, że nie był to kredyt zaufania udzielony na wyrost. Stworzyliśmy równocześnie przesłanki ku temu, aby jeszcze bardziej stabilizować przychody Spółki, a równocześnie zapewnić zdywersyfikowanie źródeł jej przychodów. Pracowaliśmy również nad zapewnieniem przyszłości Spółki poprzez rozwój współpracy z Apple, która naszym zdaniem ma jeszcze przed sobą znaczny potencjał. Będziemy go rozwijać z sukcesem w kolejnych latach, aby zapewnić zyski, którymi będziemy mogli się z Państwem potem dzielić.

Z poważaniem

W imieniu Zarządu Eurotel SA

Prezes Zarządu

Krzysztof Stepokura

