

Grupa Kapitałowa



Eurotel s.A.

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

na dzień 31 grudnia 2014 r.

i za 12 m-cy zakończone 31 grudnia 2014 r.

Spis treści

WPROWADZENIE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ EUROTEL S.A.....	3
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	27
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	29
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	30
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃYWÓW PIENIĘŻNYCH	31
NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA Z SYTUACJI FINANSOWEJ	33
NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW.....	55
DODATKOWE NOTY OBJAŚNIAJĄCE	63

WPROWADZENIE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ EUROTEL S.A.

za rok obrotowy od 01 stycznia do 31 grudnia 2014 r.

1. Informacje o jednostce dominującej:

Jednostka dominująca: „Eurotel” Spółka Akcyjna

Siedziba podmiotu: 80-126 Gdańsk, ul. Myśliwska 21

Wpisana do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku
Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem 0000258070

Regon: 191167690

NIP: 586-158-45-25

Podstawowy przedmiot działalności :

Usługi pośrednictwa

Sprzedaż hurtowa pozostała (PKD 4666Z)

2. Czas trwania Spółki - nieoznaczony;

Eurotel S.A. powstała w wyniku przekształcenia Eurotel Spółka z o.o. z dniem 01 czerwca 2006r.

3. Informacje dotyczące składu osobowego Zarządu oraz Rady Nadzorczej Jednostki Dominującej:

Skład Zarządu na dzień 31.12.2014 roku był następujący:

Prezes Zarządu – Krzysztof Stepokura

Wiceprezes Zarządu - Tomasz Basiński

W raportowanym okresie nie nastąpiła zmiana w składzie Zarządu Jednostki Dominującej.

Skład Rady Nadzorczej Jednostki Dominującej na dzień 31.12.2014 roku:

Przewodniczący Rady Nadzorczej – Krzysztof Płachta

Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej – Jacek Foltarz

Członek Rady Nadzorczej – Marek Parnowski

Członek Rady Nadzorczej – Piotr Adamek

Członek Rady Nadzorczej – Jacek Struk

W raportowanym okresie nie nastąpiła zmiana w składzie Rady Nadzorczej Jednostki Dominującej

4. Skład przedsiębiorstwa

W skład przedsiębiorstwa Jednostki dominującej nie wchodzi wewnętrzne jednostki organizacyjne.

5. Skład Grupy kapitałowej EUROTEL S.A.

Na dzień 31.12.2014 roku emitent sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe, z uwagi na fakt, iż w dniu 30 września 2009 roku podpisano Umowę Warunkową zakupu 70,01% udziałów w Viamind Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie. Faktyczne objęcie Spółki zależnej kontrolą nastąpiło w dniu 08 października 2009r. Zakupiona spółka jest partnerem operatora sieci PLAY. Od 1 stycznia 2013 roku udział Eurotel SA w tej spółce wzrósł do 100%.

W dniu 30 listopada 2011 roku emitent dokonał zakupu 33% udziałów w spółce Media System Spółka z o.o., następnie w sierpniu 2012 roku, zwiększył stan posiadania udziałów do 48,125 %. Sprawozdanie finansowe Media System Sp. z o.o. zostało włączone do konsolidacji począwszy od 1 stycznia 2013 r.

Udziały w tej spółce zostały sprzedane w dniu 31 grudnia 2014 roku i jest to ostatni dzień konsolidacji wyniku tej spółki w ramach Grupy Eurotel.

6. Informacje o Jednostce zależnej

Nazwa Jednostki zależnej: „Viamind” Sp. z o.o.

Forma prawna: Spółka z o.o.

Siedziba: 02-699 Warszawa, ul. Taborowa 20

Wpisana do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Miasta Warszawy w Warszawie XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem 0000285357

Regon: 141064315

NIP: 951-22-25-244

Podstawowy przedmiot działalności :

Usługi pośrednictwa, sprzedaż produktów i usług sieci telefonii komórkowej PLAY (PKD 6110 Z)

Czas trwania spółki: nieokreślony

Kapitał zakładowy spółki wynosi 204.100,00 zł

Udział „EUROTEL” S.A. w kapitale spółki zależnej i głosach na Zgromadzeniu Wspólników:

„EUROTEL” S.A. na dzień 31.12.2014 r. jest jedynym właścicielem spółki „VIAMIND” Sp. z o.o., co daje 100,00% udziału w głosach na Zgromadzeniu Wspólników oraz 100,00% udziału w kapitale zakładowym.

Data objęcia spółki kontrolą: 8 października 2009 roku.

Nazwa jednostki zależnej: Media System Spółka z o.o.

Forma prawna: Spółka z o.o.

Siedziba: 85-009 Bydgoszcz, ul. Dworcowa 81

Wpisana do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Bydgoszczy XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem 0000030956

Regon: 092957309

NIP: 554-24-43-417

Podstawowy przedmiot działalności :

działalność agencji reklamowych

PKD 7311 Z

Czas trwania spółki: nieokreślony

Kapitał zakładowy spółki wynosi 160.000,00 zł

Udział „EUROTEL” S.A. w kapitale jednostki zależnej i głosach na Zgromadzeniu Wspólników:

„EUROTEL” S.A. w roku obrotowym 2014 był właścicielem 770 udziałów spółki Media System Sp. z o.o., co dawało 48,125% udziału w głosach na Zgromadzeniu Wspólników oraz 48,125% udziału w kapitale zakładowym. W dniu 31.12.2014 r. Eurotel S.A. dokonała sprzedaży wszystkich posiadanych udziałów w Media System Spółka z o.o.

Data objęcia spółki kontrolą: 1 stycznia 2013 roku.

Data utraty kontroli nad spółką: 31 grudnia 2014 roku

7. Opinia biegłego rewidenta

Opinia biegłego rewidenta o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym obejmującym okres od 01.01 do 31.12.2014 r. wraz z raportem uzupełniającym została przekazana wraz ze skonsolidowanym raportem rocznym Grupy Kapitałowej.

8. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2014 roku zawiera dane finansowe Emitenta oraz jednostek zależnych.

Porównywalne dane finansowe za okres 12 miesięcy kończący się 31 grudnia 2013 roku oraz na dzień 31 grudnia 2013 roku zostały przygotowane w oparciu o te same podstawy sporządzenia sprawozdania finansowego.

W roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2014 roku Grupa Kapitałowa EUROTEL S.A. nie zmieniała wartości szacunkowych.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzone jest metodą pełną.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez UE, wydanymi i obowiązującymi na dzień bilansowy. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący

się w UE proces wprowadzania standardów MSSF oraz prowadzoną przez Grupę działalność, w zakresie stosowanych przez Grupę zasad rachunkowości nie ma różnicy między standardami MSSF, które weszły w życie, a standardami MSSF zatwierdzonymi przez UE.

MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”).

Walutą funkcjonalną i walutą prezentacji jest złoty polski, wszystkie dane przedstawia się w tysiącach złotych, chyba, że zaznaczono inaczej.

Grupa nie dokonywała żadnych korekt, które odzwierciedlałyby wpływ inflacji na poszczególne pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej oraz Sprawozdania z całkowitych dochodów.

9. Założenie kontynuacji działalności gospodarczej

Skonsolidowane Sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej „EUROTEL” S.A. zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w okresie co najmniej 12 miesięcy po dniu bilansowym. Zarząd Jednostki Dominującej nie stwierdza, na dzień podpisania sprawozdania finansowego, istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenie dla możliwości kontynuowania działalności przez Grupę w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym, na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia przez nią dotychczasowej działalności.

10. Zasady konsolidacji

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe jednostki dominującej „EUROTEL” S.A. oraz sprawozdania kontrolowanych przez jednostkę dominującą spółek zależnych „VIAMIND” Sp. z o.o. i Media System Spółka z o.o. sporządzone za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2014 roku oraz dane porównawcze na dzień 31 grudnia 2013 roku. Przez kontrolę rozumie się możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną podległej jednostki w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych z jej działalności. Sprawowanie kontroli przez jednostkę dominującą ma miejsce wtedy, gdy posiada ona bezpośrednio lub pośrednio (poprzez swoje jednostki zależne) więcej niż połowę liczby głosów w danej spółce.

Sprawozdania jednostek zależnych sporządzane jest za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie jednostki dominującej, przy wykorzystaniu spójnych zasad rachunkowości, w oparciu o jednolite zasady rachunkowości zastosowane do transakcji zdarzeń gospodarczych o podobnym charakterze.

10.1 Zasady konsolidacji jednostek zależnych

Jednostka zależna konsolidowana jest metodą pełną od dnia nabycia będącego dniem objęcia kontroli nad tą jednostką do dnia utraty tej kontroli.

Wartość bilansowa inwestycji jednostki dominującej w jednostce zależnej podlega wyłączeniu odpowiednio z kapitałem własnym jednostki zależnej, a nadwyżkę wartości bilansowej inwestycji nad wartością godziwą udziału w przejętych aktywach netto ujmuje się jako wartość firmy.

Ponadto w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym dokonano wyłączeń konsolidacyjnych:

- salda rozliczeń między jednostkami grupy kapitałowej;
- niezrealizowane zyski i straty zawarte w wartości aktywów podlegających konsolidacji;
- przychody i koszty powstałe w wyniku operacji dokonanych między jednostkami objętymi konsolidacją;

Udziały w kapitale własnym jednostki zależnej należące do osób innych niż objęte konsolidacją wykazuje się w odrębnej pozycji pasywów oddzielnie od kapitału jednostki dominującej w ramach kapitału własnego jako „udziały niekontrolujące”.

10.2 Utrata kontroli nad spółką zależną

Rozliczenie zbycia udziałów i ustalenie wyniku przeprowadza się w sposób następujący:

Wartość godziwa zapłaty za zbyte udziały

+ wartość godziwa udziałów pozostających w rękach sprzedającego

+ wartość bilansowa udziałów niedających kontroli

- zbyte (konsolidowane) aktywa netto konsolidowanej jednostki powiększone o wartość firmy (wielkości bilansowe z konsolidacji)

+/- zyski/straty uprzednio ujęte w innych całkowitych dochodach (recykling kwot spółki córki)

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów uwzględnia:

- w odpowiedniej części przychody i koszty jednostki zależnej (aż do dnia zbycia)
- skonsolidowany wynik na zbyciu
- wzrost / spadek wartości godziwej składnika aktywów finansowych po dniu zbycia

11. Zasady rachunkowości

Skonsolidowane Sprawozdanie finansowe jest sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego, z wyjątkiem wyceny aktywów finansowych, które zgodnie z MSSF wyceniane są według wartości godziwej.

Najistotniejsze ze stosowanych przez Grupę zasad rachunkowości zostały zaprezentowane w punkcie 11.3.

11.1. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

Grupa dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Uzyskane w ten sposób oszacowania księgowe z definicji nie muszą się dokładnie pokrywać z faktycznymi rezultatami. Oszacowania i założenia, które niosą za sobą znaczące ryzyko konieczności wprowadzenia istotnej korekty wartości bilansowej aktywów i zobowiązań w trakcie bieżącego lub kolejnego roku obrotowego, omówiono poniżej:

- szacowana utrata wartości firmy

Grupa Kapitałowa „EUROTEL” S.A. corocznie przeprowadza test sprawdzający, czy nastąpiła utrata wartości w odniesieniu do wartości firmy i dokonuje na każdy dzień bilansowy analizy czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że aktywa utraciły swoją wartość.

Przeprowadzone w latach ubiegłych oraz na dzień 31.12.2014 r. testy na utratę wartości firmy nie zidentyfikowały przesłanek wskazujących na utratę wartości firmy.

Przeprowadzenie takiego testu po istotnych zmianach w stanie lub wartości majątku może mieć miejsce również w trakcie roku obrotowego. Grupa analizuje na bieżąco sytuację i w przypadku przesłanek kwalifikujących do badania posiadane składniki majątku, przeprowadzi takie badanie.

- szacowana utrata wartości aktywów trwałych

Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregośkolwiek ze składników aktywów.

Aktywa o nieograniczonym okresie użytkowania nie podlegają amortyzacji i są testowane corocznie pod kątem możliwej utraty wartości, aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej.

- szacowana rezerwa na świadczenia pracownicze po okresie zatrudnienia

Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe szacuje się przy zastosowaniu metod aktuarialnych.

- szacowane okresy ekonomicznej użyteczności

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie aktualnej wiedzy dotyczącej przewidywanego okresu użytkowania składników rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych. Przewidywany okres użytkowania podlega corocznej weryfikacji.

Przy początkowym określaniu, jak i przy późniejszej weryfikacji, szacowanego okresu użytkowania składników aktywów trwałych, Zarząd bierze pod uwagę następujące czynniki:

- oczekiwane zużycie fizyczne,
- technologiczną utratę przydatności,
- okres użytkowania podobnych aktywów,
- okres uzyskiwania korzyści ekonomicznych pochodzących ze składników aktywów.

Wcześniejsze szacunki i założenia są niepewne i mogą ulec zmianie, również na skutek czynników, na które Grupa nie ma wpływu. Jeżeli szacowany okres użytkowania ulega skróceniu, Grupa amortyzuje pozostałą wartość składnika aktywów trwałych przez zweryfikowany okres jego użytkowania. Analogicznie, gdy przewidywane zmiany technologiczne lub inne zachodzą wolniej niż oczekiwano, okres użytkowania grupy aktywów może zostać wydłużony w oparciu o okres użytkowania nowych składników należących do tej grupy aktywów trwałych. Może to spowodować obniżenie kosztu amortyzacji w okresach przyszłych. Szacunki Zarządu dotyczące okresu użytkowania składników aktywów trwałych mają również wpływ na wynik na i ich sprzedaży bądź likwidacji.

- składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego

Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy, pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

- wartość godziwa instrumentów finansowych

Wartość godziwą instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek wycenia się wykorzystując odpowiednie techniki wyceny. Przy wyborze odpowiednich metod i założeń Grupa kieruje się profesjonalnym osądem.

- ujmowanie przychodów

Przychody ze sprzedaży ujmowane są – zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości Nr 18 „Przychody” – w wartości godziwej zapłat otrzymanych lub należnych i reprezentują należności za towary i usługi dostarczone w ramach normalnej działalności gospodarczej, po pomniejszeniu o rabaty, podatek od towarów i usług.

11.2. Nowe standardy, interpretacje i zmiany opublikowanych standardów

Poniżej przedstawiono opublikowane nowe standardy, zmiany oraz interpretacje do istniejących standardów właściwe dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2014 roku lub po tej dacie.

Nowe standardy, zmiany w obowiązujących standardach oraz interpretacje, które zostały przyjęte przez Unię Europejską:

MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2014 roku lub po tej dacie - w UE mający zastosowanie najpóźniej dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2014 roku lub później).

MSSF 11 „Wspólne przedsięwzięcia” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2014 roku lub po tej dacie- w UE mający zastosowanie najpóźniej dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2014 roku lub później).

MSSF 12 „Ujawnienia informacji na temat udziału w innych jednostkach” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2014 roku lub po tej dacie w UE mający zastosowanie najpóźniej dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2014 roku lub później).

MSR 27 (znowelizowany w roku 2011) „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2014 roku lub po tej dacie- w UE mający zastosowanie najpóźniej dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2014 roku lub później).

MSR 28 (znowelizowany w roku 2011) „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólne przedsięwzięcia” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2014 roku lub po tej dacie- w UE mający zastosowanie najpóźniej dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2014 roku lub później).

Zmiany do MSSF 1– Znacząca hiperinflacja usunięcie sztywnych terminów dla stosujących MSSF po raz pierwszy (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 lipca 2011 roku lub po tej dacie – w UE mający zastosowanie najpóźniej dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2014 roku lub później).

Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”- Prezentacja pozycji pozostałych całkowitych dochodów (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 lipca 2013 roku lub po tej dacie),

Zmiany do MSR 32 „Instrumenty finansowe: prezentacja” – kompensowanie aktywów i zobowiązań finansowych (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2014 roku lub po tej dacie),

Zmiany do MSR 32 „Instrumenty finansowe: prezentacja” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2014 roku lub po tej dacie),

Zmiany do MSR 36 „Utrata wartości aktywów” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2014 roku lub po tej dacie),

Zmiany do MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2014 roku lub po tej dacie),

Zmiany do MSSF 10, MSSF 11 i MSSF 12 „Przepisy przejściowe” (mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2014 roku lub później).

W/w standardy, interpretacje i zmiany do standardów nie miały istotnego wpływu na dotychczas stosowaną politykę rachunkowości jednostki lub w ogóle jej nie dotyczyły. Zastosowanie tych zmian nie miało wpływu na sytuację finansową, wyniki działalności Grupy ani też na zakres informacji prezentowanych w sprawozdaniu finansowym Grupy.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, które zostały opublikowane lecz nie weszły jeszcze w życie.

Nowe standardy, zmiany w obowiązujących standardach oraz interpretacje, które nie zostały przyjęte przez Unię Europejską :

MSSF 9 „Instrumenty finansowe” – klasyfikacja i wycena (ma zastosowanie rocznych od 1 stycznia 2015 roku lub później).

MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 r. lub po tej dacie).

MSSF 15 „Przychody z umów z klientami” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2017 r. lub po tej dacie).

Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” oraz MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach” (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 r. lub po tej dacie).

Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe”, MSSF 12 „Ujawnienia na temat udziałów w innych jednostkach oraz MSR „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach” – Jednostki inwestycyjne: zastosowanie zwolnienia z konsolidacji (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 r. lub po tej dacie).

Zmiany do MSSF 11 „Wspólne ustalenia umowne” – Rozliczanie nabycia udziałów we wspólnych operacjach (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 r. lub po tej dacie).

Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – Inicjatywa w odniesieniu do ujawnień (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 r. lub po tej dacie).

Zmiany do MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” oraz MSR 38 „Aktywa niematerialne” – Wyjaśnienia na temat akceptowalnych metod amortyzacyjnych (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 r. lub po tej dacie).

Zmiany do MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” oraz MSR 41 „Rolnictwo” – Rolnictwo: uprawy roślinne (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 r. lub po tej dacie).

Zmiany do MSR 27 „Jednostkowe sprawozdania finansowe” – metoda praw własności w jednostkowych sprawozdaniach finansowych (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 r. lub po tej dacie).

Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2012-2014)”- dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 5, MSSF 7, MSR 19 oraz MSR 34) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 r. lub po tej dacie).

Zarząd Grupy jest w trakcie oceny ww standardów, zmian w standardach i interpretacji na sprawozdawczość Grupy Kapitałowej.

11.3. Najistotniejsze zasady wyceny stosowane przez Grupę

Wartości niematerialne

W pozycji tej ujęte są nabyte przez jednostkę, zaliczone do aktywów trwałych prawa nadające się do gospodarczego wykorzystania, o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, przeznaczone do używania na potrzeby jednostki oraz wartość firmy.

1) wartość firmy

Wartość firmy stanowi nadwyżkę kosztu nabycia nad udziałem Jednostki dominującej w wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych nabytej jednostki na dzień nabycia.

Wartość firmy powstająca przy konsolidacji wynika z wystąpienia na dzień nabycia nadwyżki kosztu nabycia jednostki nad wartością godziwą identyfikowalnych składników aktywów i pasywów jednostki zależnej, stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia na dzień nabycia.

Wartość firmy nie podlega amortyzacji, lecz poddawana jest corocznym testom pod kątem utraty wartości i ilekroć występują czynniki wskazujące, że mogła nastąpić utrata wartości jednostki, dla której wartość firmy jest przypisana, dokonuje się jej odpisów.

Wartość firmy jest wykazywana w bilansie według kosztu pomniejszonego o odpisy z tytułu utraty wartości.

Ewentualna utrata wartości jest rozpoznawana w rachunku zysków i strat i nie podlega odwróceniu w kolejnych okresach.

Przy sprzedaży jednostki zależnej, stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia, odpowiednia część wartości firmy uwzględniana jest przy wyliczeniu zysku lub straty na sprzedaży.

2) Inne wartości niematerialne

Pozostałe wartości niematerialne wykazane w sprawozdaniu finansowym wycenione zostały według cen nabycia lub kosztów wytworzenia i pomniejszone o skumulowane odpisy amortyzacyjne obliczone według stawek odzwierciedlających okres ich użytkowania oraz o odpisy z tytułu utraty wartości.

Na dzień nabycia składnika wartości niematerialnych ustala się metodę amortyzacji oraz stawkę amortyzacji rocznej odzwierciedlającą przewidywany okres użytkowania danego składnika aktywów.

Amortyzacja naliczana jest metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów wynoszący:

Koncesje, patenty, licencje i podobne – od 2 do 5 lat,

Autorskie i pokrewne prawa majątkowe – 2 lata.

Wartości niematerialne o nieokreślonych okresach użytkowania, nie podlegają amortyzacji, są natomiast poddawane testom na utratę wartości.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się na dzień ujęcia w księgach rachunkowych w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Na dzień bilansowy rzeczowe aktywa trwałe wyceniane są w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, pomniejszonych o dotychczas naliczone odpisy umorzeniowe oraz o odpisy z tytułu utraty wartości.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do rachunku zysków i strat w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Amortyzację rozpoczyna się, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Zakończenie amortyzacji następuje wtedy, gdy składnik aktywów zostanie przeznaczony do sprzedaży zgodnie z MSSF 5 lub gdy zostanie usunięty z bilansu.

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych stanowiące różnice pomiędzy przychodami ze sprzedaży i wartością bilansową zbywanego środka trwałego ujmowane są w skonsolidowanym rachunku z całkowitych dochodów.

Środki trwałe w budowie wyceniane są w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. W przypadku stwierdzenia utraty wartości środka trwałego w budowie dokonuje się odpisu aktualizującego doprowadzającego jego wartość do wartości odzyskiwalnej.

Amortyzacja obecnie użytkowanych składników aktywów trwałych jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów dla nowoprzyjętych środków trwałych wynoszący:

Budynki i budowle – od 10 do 40 lat,

Obiekty inżynierii lądowej i wodnej – do 20 lat,

Maszyny i urządzenia – od 2 do 5 lat,

Środki transportu – od 3 do 10 lat,

Narzędzia, przyrządy i wyposażenie – 5 lat

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem dostosowywanych składników majątku, są doliczane do kosztów wytworzenia takich środków trwałych, aż do momentu oddania tych środków trwałych do użytkowania. Koszty te są pomniejszane o przychody uzyskane z tymczasowego inwestowania środków pozyskanych na wytworzenie danego składnika aktywów.

Leasing

Leasing jest klasyfikowany jako leasing finansowy, gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z posiadania tytułu własności składnika aktywów na leasingobiorcę. Leasing, przy którym znacząca część ryzyka i pożytków z tytułu własności pozostaje udziałem leasingodawcy (finansującego), stanowi leasing operacyjny.

Leasing finansowy

Aktywa użytkowane na podstawie umowy leasingu finansowego są traktowane jak aktywa Grupy i są wyceniane w ich wartości godziwej w momencie rozpoczęcia umowy, nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych.

Opłaty leasingowe są rozdzielane pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu tak, by efektywna stopa odsetek od pozostającego zobowiązania była wielkością stałą. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w ciężar rachunku zysków i strat.

Środki trwale użytkowane na podstawie umowy leasingu finansowego są amortyzowane zgodnie z zasadami amortyzacji aktywów trwałych będących własnością Grupy przez krótszy z dwóch okresów: okres użytkowania składnika aktywów lub okres trwania leasingu.

Leasing operacyjny

Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane jako koszty w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania umowy leasingu.

Korzyści otrzymane i należne jako zachęta do zawarcia umowy leasingu operacyjnego odnoszone są w rachunek zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy leasingu.

W sytuacji, gdy specyfika kontraktu wskazuje, że opłaty leasingowe będą naliczane progresywnie w okresie trwania umowy, dokonuje się linearyzacji rocznych rat płatności.

Inwestycje w jednostkach zależnych

Inwestycje w jednostkach zależnych obejmują udziały w spółkach objętych konsolidacją. W jednostkowym sprawozdaniu finansowym zaliczane są do aktywów trwałych. Udziały w jednostkach zależnych wycenia się w cenie nabycia skorygowanej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Odpisy z tytułu utraty wartości inwestycji w jednostkach zależnych ujmuje się w rachunku zysków i strat jako odpisy aktualizujące wartość inwestycji w jednostkach zależnych.

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wartość udziału w jednostce zależnej objętej konsolidacją podlega eliminacji.

Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych

Inwestycje w jednostce stowarzyszonej ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym według metody praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycja w jednostce stowarzyszonej jest początkowo ujmowana według ceny nabycia, a następnie jej wartość bilansowa jest zwiększana lub zmniejszana w celu ujęcia udziału inwestora w zyskach lub stratach jednostki stowarzyszonej, zanotowanych przez nią po dacie przejęcia. Udział inwestora w zysku lub stracie jednostki, w której dokonano inwestycji, wykazuje się w zysku lub stracie inwestora. Otrzymane wypłaty z zysku wypracowanego przez jednostkę stowarzyszoną obniżają wartość bilansową inwestycji w tej jednostce. Korekta wartości bilansowej może być także konieczna ze względu na zmiany proporcji udziału inwestora w danej jednostce gospodarczej, wynikające ze zmian w kapitale własnym jednostki stowarzyszonej

Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży

Grupa klasyfikuje składnik aktywów trwałych jako przeznaczony do sprzedaży, jeżeli jego wartość bilansowa zostanie zrealizowana poprzez sprzedaż, a nie poprzez dalsze użytkowanie. Dany składnik aktywów trwałych jest kwalifikowany przez Grupę jako przeznaczony do sprzedaży wówczas, gdy:

- jest dostępny do sprzedaży w obecnym stanie z uwzględnieniem warunków, jakie są normalne i zwyczajowe dla sprzedaży tego typu aktywów, oraz

- sprzedaż jest wysoce prawdopodobna.

Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży wycenia się w wartości bilansowej lub wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży, w zależności od tego, która z tych wartości jest niższa.

Wbudowane instrumenty pochodne

Wbudowane instrumenty pochodne są oddzielane od umów i traktowane jak instrumenty pochodne, jeżeli spełnione są następujące warunki:

- charakter ekonomiczny i ryzyko wbudowanego instrumentu nie są ściśle związane z ekonomicznym charakterem i ryzykiem umowy, w którą dany instrument jest wbudowany,

- samodzielny instrument o takich samych warunkach umownych, jak wbudowany instrument pochodny, spełniałby definicję instrumentu pochodnego,

- instrument w całości nie został zaklasyfikowany do wyceny w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Wbudowane instrumenty pochodne są wykazywane w podobny sposób jak samodzielne instrumenty pochodne, które nie są uznane za instrumenty zabezpieczające.

Zakres, w którym zgodnie z MSR 39 cechy ekonomiczne i ryzyko właściwe dla wbudowanego instrumentu pochodnego w walucie obcej są ściśle powiązane z cechami ekonomicznymi i ryzykiem właściwym dla umowy zasadniczej (głównego kontraktu) obejmuje również sytuacje, gdy waluta umowy zasadniczej jest walutą zwyczajową dla kontraktów zakupu lub sprzedaży pozycji niefinansowych na rynku dla danej transakcji.

39% umów najmu lokali zawieranych jest przez Grupę w walucie obcej (EUR). Ze względu na fakt, iż waluta ta jest walutą zwyczajowo stosowaną dla tego typu transakcji wobec wszystkich kontrahentów, nie występuje konieczność wyceny wbudowanych instrumentów finansowych odrębnie od umów zasadniczych na dzień 31.12.2014 r.

Rzeczowe składniki aktywów obrotowych wycenia się według cen zakupu nie wyższych od ich cen sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Zakupione towary handlowe ujmowane są w księgach pomocniczych w ewidencji ilościowo-wartościowej.

Zakup towarów handlowych wyceniany jest według cen zakupu.

Wycena rozchodu telefonów i urządzeń elektronicznych jest w cenach rzeczywistych, w przypadku pozostałych towarów wykorzystywana jest metoda FIFO, czyli „pierwsze weszło – pierwsze wyszło”.

Zapasy towarów wykazywane są według ceny zakupu, nie wyższych od wartości godziwych. Cena sprzedaży netto odpowiada oszacowanej cenie sprzedaży pomniejszonej o wszelkie koszty doprowadzenia zapasów do sprzedaży lub znalezienia nabywcy.

Zapasy, które utraciły przydatność lub ich przydatność została ograniczona są objęte odpisem aktualizującym. Odpisy aktualizujące zapasy obciążają wartość sprzedanych towarów.

Należności handlowe i pozostałe

Należności handlowe oraz inne krótkoterminowe należności i roszczenia wykazywane są w wartości netto (czyli wartości brutto pomniejszonej o odpisy aktualizujące wartość należności).

Na należności zagrożone w znacznym stopniu nieściągalnością tworzy się odpisy aktualizujące ich wartość. Utworzone odpisy aktualizujące odnosi się na wynik finansowy. Odpisy aktualizujące wartość należności są tworzone w następujący sposób:

- na należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub w stan upadłości – 100% należności,
- na należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości – 100% należności
- na należności kwestionowane przez dłużników, skierowane na drogę sądową – 100% należności,
- na należności przeterminowane powyżej 180 dni, dla których zapłata według osądu Zarządu jest mało prawdopodobna – 100% należności.

Należności w walutach obcych wycenia się na dzień bilansowy wg kursu średniego NBP obowiązującego na ten dzień.

Na moment bilansowy należności wykazuje się w kwocie do zapłaty z zachowaniem ostrożności w wycenie. Jest to kwota należności wraz z należnymi odsetkami umownymi lub ustawowymi, jakiej zapłaty przez kontrahenta oczekuje jednostka, według stanu na dzień bilansowy.

Aktywa finansowe

Inwestycje ujmuje się w dniu zakupu i usuwa ze sprawozdania finansowego w dniu sprzedaży, jeżeli umowa wymaga dostarczenia ich w terminie wyznaczonym przez odpowiedni rynek, a ich wartość początkową wycenia się w wartości godziwej pomniejszonej o koszty transakcji, z wyjątkiem tych aktywów, które klasyfikuje się jako aktywa finansowe wyceniane początkowo w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Aktywa finansowe klasyfikuje się jako: aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży oraz pożyczki. Klasyfikacja zależy od charakteru i przeznaczenia aktywów finansowych, a określa się ją w momencie początkowego ujęcia.

Pożyczki i należności to niezaliczone do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nienotowane na aktywnym rynku. Powstają wówczas, gdy Spółki Grupy wydają środki pieniężne bezpośrednio dłużnikowi, nie mając zamiaru wprowadzać swojej należności do obrotu. Zalicza się je do aktywów obrotowych, o ile termin ich wymagalności nie przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego. Pożyczki i należności o terminie wymagalności przekraczającym 12 miesięcy od dnia bilansowego zalicza się do aktywów trwałych.

Środki pieniężne i ekwiwalenty pieniężne

Środki pieniężne obejmują gotówkę w kasie oraz środki na rachunkach bankowych, w tym utrzymywane w ramach lokat bankowych. Ekwiwalenty środków pieniężnych obejmują krótkoterminowe inwestycje o dużej płynności, łatwo wymienne na określone kwoty oraz narażone na nieznaczne ryzyko zmiany wartości, w tym należne odsetki od lokat bankowych. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wyceniane w wartościach nominalnych.

Rozliczenia międzyokresowe czynne

Rozliczenia międzyokresowe czynne obejmują rozliczenia:

- długoterminowe, które dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych i trwają dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego,
- krótkoterminowe, które dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych i trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Odpisy czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów następują stosownie do upływu czasu
Czas i sposób rozliczenia jest uzasadniony charakterem rozliczanych kosztów.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości zgodnej ze Statutem spółki dominującej oraz wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.

Kapitał zapasowy

Kapitał zapasowy obejmuje kapitał utworzony z podziału zysków wypracowanych w latach poprzednich oraz środki uzyskane z emisji akcji pomniejszone o koszty emisji.

Kapitał rezerwowy

Kapitał rezerwowy w latach ubiegłych utworzony został z przeznaczeniem na realizację programu skupu akcji własnych.

Rezerwy

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych, i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne, oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie, oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszty odsetek.

Rezerwy obejmują:

- rezerwy na odroczony podatek dochodowy
- pozostałe rezerwy na zobowiązania

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku tworzy się z tytułu dodatnich różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową i bilansową aktywów i pasywów z uwzględnieniem stawki podatkowej wiążącej w latach wykorzystania rezerwy.

Jednostka tworzy rezerwę z tytułu podatku dochodowego odroczonego w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowym między rachunkową i podatkową wartością aktywów i pasywów.

Rezerwę tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi.

Przy ustalaniu wysokości aktywów i rezerwy z tytułu podatku dochodowego uwzględnia się stawki podatku dochodowego obowiązujące w roku powstania obowiązku podatkowego.

Rezerwy na świadczenia pracownicze (tj. odprawy emerytalne i podobne) wycenia się w wysokości oszacowanej metodami aktuarialnymi. Wyliczenia polegają na wyznaczeniu obecnej (zdyskontowanej) wartości odprawy emerytalnej, dla której pracownik nabył prawo według stanu na dzień kalkulacji proporcjonalnie do ilorazu stażu pracownika w momencie kalkulacji w stosunku do stażu w momencie wypłaty świadczenia. Uwzględnia się przy tym, że bazowe wynagrodzenia każdego z pracowników będzie się zmieniać w czasie wg określonych założeń.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów

Do rozliczeń międzyokresowych przychodów zalicza się przychody, których realizacja nastąpi w przyszłych okresach.

Kredyty

Oprocentowane kredyty bankowe ujmowane są według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej uzyskanych środków pieniężnych, pomniejszonych o koszty bezpośrednie związane z uzyskaniem kredytu. W następnych okresach kredyty są wyceniane według zamortyzowanej ceny nabycia, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

Zobowiązania

Zobowiązania długoterminowe – w pozycji tej wykazuje się część zobowiązań z tytułu leasingu finansowego oraz innych zobowiązań (kaucji, zobowiązań z tyt. nabycia aktywów trwałych) przypadające do zapłaty po roku lub latach dalszych niż rok następujący po zakończeniu okresu sprawozdawczego.

Zobowiązania krótkoterminowe obejmują stan zadłużenia jednostki z wszelkich tytułów cywilnoprawnych i publicznoprawnych na dzień bilansowy płatnych w złotych – wymagający zapłaty najpóźniej do ostatniego dnia roku następującego po dniu bilansowym.

Zobowiązania wyceniane są w kwocie wymagającej zapłaty. Kwota ta obejmuje oprócz wartości nominalnej zobowiązań także odsetki za zwłokę w spłacie zobowiązań, naliczone przez kontrahentów. Odsetki księgowane są w ciężar kosztów finansowych.

Zobowiązania finansowe i instrumenty kapitałowe

Zobowiązania finansowe oraz instrumenty kapitałowe są klasyfikowane w zależności od ich treści ekonomicznej wynikającej z zawartych umów. Instrument kapitałowy to umowa dająca prawo do udziału w aktywach Grupy pomniejszonych o wszystkie zobowiązania.

Wycena w walutach obcych

Wyrażone w walutach obcych operacje gospodarcze ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia odpowiednio po kursie:

- kupna lub sprzedaży walut stosowanych przez bank, z którego usług korzystają Spółki Grupy – w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań,
- średnim ustalonym dla danej waluty przez NBP na dzień poprzedzający dzień wystąpienia zdarzenia – w przypadku pozostałych operacji.

Na dzień bilansowy składniki aktywów i pasywów wyrażone w walutach obcych wycenia się wg kursu średniego opublikowanego przez NBP na ten dzień.

Podatek odroczony

1/Aktywa z tytułu podatku dochodowego

Grupa tworzy aktywa z tytułu podatku dochodowego odroczonego w związku z występowaniem przejściowych różnic między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową. Aktywa z tytułu podatku odroczonego ustala się w wysokości przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do

opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany, przyjmując za podstawę stawki podatkowe (i przepisy podatkowe) prawnie lub faktycznie obowiązujące na dzień bilansowy.

2/ Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Grupa tworzy rezerwę z tytułu podatku dochodowego odroczonego w związku z występowaniem przejściowych różnic między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową. Rezerwę z tytułu podatku odroczonego ustala się w wysokości przewidzianej w przyszłości do zapłaty, w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego.

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawana od przejściowych różnic podatkowych powstałych w wyniku inwestycji w jednostki zależne i stowarzyszone oraz wspólne przedsięwzięcia, chyba że Grupa jest zdolna kontrolować moment odwrócenia różnicy przejściowej i jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnica przejściowa się nie odwróci.

Rezerwy z tytułu odroczonego podatku wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie, gdy składnik rezerwy zostanie zrealizowany, przyjmując za podstawę stawki podatkowe (i przepisy podatkowe) prawnie lub faktycznie obowiązujące na dzień bilansowy.

Przychody, koszty, wynik finansowy

Przychody ze sprzedaży

Za przychody i zyski uznaje się uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia wartości aktywów albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które doprowadzą do wzrostu kapitału własnego lub zmniejszenia jego niedoboru w inny sposób niż wniesienie wkładów przez udziałowców lub właścicieli.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wykazywane są w wartościach netto (bez podatku od towarów i usług) wynikających z transakcji sprzedaży, z uwzględnieniem opustów i rabatów.

Koszty i straty

Przez koszty i straty rozumie się uprawdopodobnione zmniejszenia w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia wartości aktywów albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadzą do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru w inny sposób niż wycofanie środków przez akcjonariuszy.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów

Ujmowane są współmiernie do przychodów ze sprzedaży i obejmują:

- Koszt wytworzenia sprzedanych produktów, które stanowią koszty z tytułu prowizji;
- Wartość sprzedanych towarów, materiałów i innych składników wycenionych po koszcie wytworzenia;

Koszty sprzedaży obejmują koszty obsługi punktów sprzedaży i transport towaru.

Koszty ogólnego zarządu stanowią koszty funkcjonowania Spółek w Grupie, a w szczególności: koszty zarządu oraz koszty działów pracujących na potrzeby Spółek Grupy.

Pozostałe przychody i koszty obejmują przychody i koszty nie związane bezpośrednio ze zwykłą działalnością jednostki i stanowią głównie: wynik na sprzedaży niefinansowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych, darowizny, utworzone i rozwiązane rezerwy na przewidywane straty, skutki aktualizacji wartości aktywów niefinansowych., otrzymane i zapłacone kary umowne i odszkodowania, itp.

Przychody i koszty finansowe obejmują głównie przypadające na okres sprawozdawczy otrzymane odsetki, różnice kursowe oraz zyski ze sprzedaży inwestycji, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi lub odwrotnie oraz zapłacone odsetki dla banków i kontrahentów.

Podatek dochodowy:

– podatek dochodowy od osób prawnych będący zobowiązaniem wobec budżetu oraz – rezerwy lub aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, spowodowane przejściowymi różnicami między wykazywaną wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową.

Zasady ustalania wyniku finansowego:

Na wynik finansowy składają się:

- wynik działalności operacyjnej, w tym z tytułu pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych,
- wynik operacji finansowych,
- obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego, obejmującego część bieżącą oraz odroczoną

Grupa sporządza Skonsolidowane Sprawozdanie z całkowitych dochodów w wariantcie kalkulacyjnym.

Skonsolidowane Sprawozdanie z przepływów pieniężnych sporządzane jest metodą pośrednią.

Rokiem obrotowym jest rok kalendarzowy.

12. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w dniu 26 czerwca 2014 roku, nie podjęło uchwały o wypłacie dywidendy za okres od 1 stycznia 2013 roku do dnia 31 grudnia 2013 roku, przesuając decyzję o ewentualnym podziale zysku wysokości 4 208 866,75 zł do dnia 31 października 2014 roku. Przestankami do takiej decyzji była negatywna rekomendacja Zarządu odnośnie wypłaty dywidendy związana z dużymi inwestycjami (głównie w segment współpracy z Apple) oraz słabymi wynikami działalności w bieżącym okresie. Nie bez znaczenia było również wypłacenie prawie całego zysku za 2012 rok w formie dywidendy, przy równoczesnym wzroście zapotrzebowania na kapitał obrotowy do obsługi sieci sprzedaży Apple.

Zgodnie z uchwałą podjętą na WZA z dnia 26 czerwca 2014 roku, zostało zwołane NWZA na dzień 21 października 2014 roku, na którym po pozytywnej rekomendacji Zarządu odnośnie możliwości wypłaty dywidendy, podjęto uchwałę następującej treści:

„...Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Eurotel S.A z dnia 21.10.2014 r. w sprawie przeznaczenia zysku bilansowego Spółki za rok obrotowy 2013.

§ 1. 1. Działając na podstawie art. 395 § 2 pkt 2) kodeksu spółek handlowych Walne Zgromadzenie dysponuje zyskiem za rok obrotowy 2013 w kwocie 4 208 866,75, zł (słownie: cztery miliony dwieście osiem

tysiący osiemset sześćdziesiąt sześć złotych siedemdziesiąt pięć groszy) w ten sposób, że część zysku w kwocie 3 748 255 zł (słownie: trzy miliony siedemset czterdzieści osiem tysięcy dwieście pięćdziesiąt pięć zł) przeznacza na wypłatę dywidendy w wysokości 1 zł (jeden złoty) na każdą akcję Spółki w ilości 3 748 255 sztuk, zaś resztę zysku w kwocie 460 611 zł 75 gr (słownie: czterysta sześćdziesiąt tysięcy sześćset jedenaście zł 75 gr) przeznacza na kapitał zapasowy Spółki.

2. Określa się datę ustalenia prawa do dywidendy (dzień dywidendy) na dzień 20.01.2015 roku oraz termin wypłaty dywidendy dnia 03.02.2015 roku.”

13. Segmenty działalności

Sprawozdawczość segmentów operacyjnych na poziomie Grupy jest spójna z raportowaniem wewnętrznym na potrzeby Zarządu. Zarząd monitoruje oddzielnie wyniki operacyjne segmentów branżowych w celu podejmowania decyzji dotyczących alokacji zasobów oraz oceny skutków wyników działalności.

Podstawowym segmentowym układem sprawozdawczym przyjętym przez Spółkę Eurotel S.A. jest układ według segmentów branżowych.

Układem uzupełniającym jest układ według segmentów geograficznych. Profil podstawowej działalności Grupy skierowany jest na działalność w jednym rejonie geograficznym, którym jest Polska. W roku obrotowym 2013 oraz 2014 Spółka oprócz sprzedaży na terenie kraju, dokonała kilku wewnątrzspółnotowych transakcji.

Rok 2014	Transakcje krajowe	Transakcje WDT	Razem
Przychody ze sprzedaży usług	85 180	38	85 218
Koszt wytworzenia sprzed. produktów	37 470		37 470
Przychody ze sprzedaży towarów	76 881	2 480	79 361
Koszt własny sprzedaży towarów	69 800	2 449	72 249
Zysk brutto ze sprzedaży	54 791	69	54 860

Rok 2013	Transakcje krajowe	Transakcje WDT	Razem
Przychody ze sprzedaży usług	84 045	5	84 050
Koszt wytworzenia sprzed. produktów	38 026	0	38 026
Przychody ze sprzedaży towarów	44 151	9 018	53 169
Koszt własny sprzedaży towarów	42 340	8 874	51 214
Zysk brutto ze sprzedaży	47 830	149	47 979

Działalność Grupy mieści się w następujących segmentach branżowym, tj. Usługi pośrednictwa w sprzedaży produktów T-Mobile Polska S.A., usługi pośrednictwa w sprzedaży produktów P4 Spółka z o.o. (sieć Play), usługi pośrednictwa w sprzedaży produktów Euronet, usługi pośrednictwa w sprzedaży produktów Platformy nc+, wydzielony w roku obrotowym segment w ramach rozpoczętej w czerwcu 2013 r. działalności polegającej na sprzedaży produktów Apple oraz segment pozostałej sprzedaży hurtowej.

W poniższych tabelach zostały przedstawione dane dotyczące przychodów, kosztów bezpośrednich oraz niektórych aktywów i pasywów segmentów branżowych na 31 grudnia 2014 roku oraz 31 grudnia 2013 roku.

stan na 31.12.2014 r.	Sprzedaż produktów T-Mobile Polska S.A.	Sprzedaż produktów P4 Spółka z o.o. - sieć PLAY	Sprzedaż Euronet	Platforma nc+	iDream	Sprzedaż hurtowa	Nie/przydz.	Razem
Przychody ze sprzedaży usług	36 657	39 492	2 813	2 620	277	0	3 359	85 218
Koszt wytworz. sprzed. produktów	18 434	15 351	1 821	1 843	0	0	21	37 470
Przychody ze sprzedaży towarów	10 506	18 491	271	345	37 867	8 601	3 280	79 361
Koszt własny sprzedaży towarów	10 173	18 313	271	317	31 565	8 422	3 188	72 249
Zysk brutto ze sprzedaży	18 556	24 319	992	805	6 579	179	3 430	54 860
Pozostałe koszty działaln. operacyjnej							47 833	47 833
Pozostałe przychody							757	757
Pozostałe koszty							1 049	1 049
Przychody finansowe							742	742
Koszty finansowe							246	246
Zysk brutto							7 231	7 231
Podatek dochodowy							1 497	1 497
Zysk netto							5 734	5 734
Rzeczowe aktywa trwałe	646	3 212	0	76	3 797	0	423	8 154
Wartość firmy	18 480	1 852	0	119	528	0	1	20 980
Inne wartości niematerialne	0	47	0	0	0	0	223	270
Zapasy	656	5 435	0	36	4 296	0	122	10 545
Należności handlowe	5 274	9 973	0	435	3 565	0	401	19 648
Zobowiązania handlowe	3 991	17 829	0	378	8 562	0	738	31 498

stan na 31.12.2013 r.	Sprzedaż produktów T-Mobile Polska S.A.	Sprzedaż produktów P4 Spółka z o.o. PLAY	Sprzedaż produktów Euronet	Platforma nc+	iDream	Sprzedaż hurtowa	nie/przydz.	Razem
Przychody ze sprzedaży usług	43 391	33 477	1 829	2 355	100	5	2 893	84 050
Koszt wytworz. sprzed. produktów	22 407	12 759	1 060	1 800	0	0	0	38 026
Przychody ze sprzedaży towarów	14 431	22 681	266	489	5 331	9 018	953	53 169
Koszt własny sprzedaży towarów	14 012	22 253	260	448	4 277	8 874	1 090	51 214
Zysk brutto ze sprzedaży	21 403	21 146	775	596	1 154	150	2 755	47 979
Pozostałe koszty działaln. operacyjnej							41 539	41 539
Pozostałe przychody							1 252	1 252
Pozostałe koszty							822	822
Przychody finansowe							258	258
Koszty finansowe							202	202
Zysk brutto							6 926	6 926
Podatek dochodowy							1 399	1 399
Zysk netto							5 527	5 527
Rzeczowe aktywa trwałe	1 248	3 260	1	4	3 409	0	402	8 324
Wartość firmy	18 480	1 852	0	119	528	0	1	20 980
Inne wartości niematerialne	162	43	4	0	0	0	317	526
Zapasy	1 294	4 465	1	69	3 965	0	345	10 139
Należności handlowe	10 403	12 228	327	715	307	0	1 094	25 074
Zobowiązania handlowe	5 492	17 849	306	462	4 152	0	646	28 907

Zarząd Spółki Dominującej poddaje analizie zysk segmentów na poziomie zysku brutto ze sprzedaży. Pozostałe pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów podlegają analizie na poziomie całej Grupy.

Aktywa segmentu obejmują głównie rzeczowe aktywa trwałe, wartości niematerialne, zapasy i należności handlowe.

Zobowiązania segmentu obejmują zobowiązania handlowe.

14. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Grupy w okresie, którego dotyczy raport wraz ze wskazaniem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

W 2014 roku nie udało się ustabilizować na określonym i przewidywalnym poziomie przychodów ze współpracy z operatorem T-Mobile. Podejmowane rozmowy z operatorem na ten temat spowodowały jednak poprawę wyników w III kwartale i wprowadzenie nowego systemu rozliczeń w IV kwartale, jednak skuteczność tego systemu zależna jest również od innych czynników, na które Eurotel nie ma wpływu.

W toku obrotowym 2014 Emitent kontynuował rozwój projektu współpracy z Apple pod marką iDream otwierając kolejny salon sprzedaży i serwis sprzętu Apple.

W ramach spółki zależnej Viamind, poprawiono osiągnięte w 2013 roku wyniki, dzięki wzrostowi rynku i bardzo dobrym wynikom osiąganym przez operatora Play. Ilość zdarzeń zawartych przez tą sieć sprzedaży wzrosła o ponad 20% co przełożyło się również na wzrost zysków spółki, które wzrosły również o ponad 20%. Wynik ten będzie przedmiotem podziału i wypłaty dywidendy jak w poprzednich latach.

Pod koniec 2014 roku dokonano sprzedaży posiadanych udziałów w spółce MediaSystem Sp. o.o. Decyzja o zakończeniu współpracy w obszarze usług call center i telesprzedaży spowodowana była przede wszystkim dużą niestabilnością i nieprzewidywalnością wyników tej spółki, a wykazywane straty na działalności, niepotrzebnie obciążały wynik całej Grupy. Biorąc pod uwagę, że w ramach Grupy prowadzone są bardziej przewidywalne i perspektywiczne projekty, podjęto wspomnianą decyzję.

15. Czynniki i zdarzenia, w szczególności o nietypowym charakterze mające znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W I kwartale 2014 roku miała miejsce wypłata dywidendy ze spółki zależnej Viamind Sp. z o.o. do Eurotel SA jako jedynej jej właściciela. Dywidenda wyniosła 2,6 mln zł i wpłynęła na wynik I kwartału Emitenta.

Zmiana systemu rozliczeń z operatorem T-Mobile w ramach współpracy z Eurotel SA nastąpiła od IV kwartału 2014 roku, co było nowością, gdyż dotychczas, takie zmiany dokonywane były od początku roku kalendarzowego. Zmiana ta spowodowała, że Eurotel SA nie funkcjonował na tych samych warunkach rozliczeń przez cały rok, w związku z czym trudno porównywać bezpośrednio poszczególne kwartały w 2014 roku.

W I półroczu 2014 roku przeprowadzany był proces zmian (modelu współpracy oraz zasad wynagradzania) w dziale rynku biznesowego w ramach T-Mobile, co spowodowało zmniejszenie skali działania tego działu w ramach Eurotel SA oraz wynikające z tego czasowe zmniejszenie przychodów.

W marcu 2014 roku miało miejsce otwarcie kolejnego salonu iDream w Gdańsku. Wymagało to realizacji pewnych inwestycji oraz większego zaangażowania środków obrotowych.

16. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności Grupy w prezentowanym okresie

W prezentowanym okresie nie wystąpiły szczególne różnice związane z sezonowością bądź cyklicznością.

Pojawienie się pod koniec III kwartału nowych produktów Apple spowodowało zwiększenie zainteresowania rynku tymi produktami i wzrost obrotów pod koniec tego kwartału.

17. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W raportowanym okresie nie miały miejsca tego typu zdarzenia.

18. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na którym sporządzono roczne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Najważniejszym czynnikiem jaki będzie miał wpływ na wyniki Grupy w niedalekiej przyszłości, będzie zapowiadana redukcja sieci sprzedaży T-Mobile, której zakres i harmonogram nie zostały na dzień sporządzenia raportu szczegółowo ustalone. Więcej informacji na ten temat znajduje się w dalszej części niniejszego raportu.

19. Średnie kursy wymiany złotego w stosunku do EURO w okresie objętym sprawozdaniem finansowym

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym oraz w okresach porównywalnych notowania średnich kursów wymiany złotego w stosunku do EURO, ustalone przez Narodowy Bank Polski przedstawiały się następująco.

Kurs Euro	2014	2013
Kurs na ostatni dzień w okresie	4,2623	4,1472
Kurs średni w okresie	4,1893	4,2110

20. Wybrane dane finansowe przeliczone na EUR

20.1. Zasady przeliczeń sprawozdań finansowych

Podstawowe pozycje Skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej, Skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, oraz Skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczone na EURO zgodnie ze wskazaną obowiązującą zasadą przeliczenia.

- Skonsolidowane sprawozdanie z pozycji finansowej według kursu obowiązującego na ostatni dzień odpowiedniego okresu,
- Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów oraz Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych według kursów średnich w odpowiednim okresie, obliczonych jako średnia arytmetyczna

kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie. Kursy przyjęte do przeliczenia przedstawiają poniższe tabele:

2014

I/2014	II/2014	III/2014	IV/2014	V/2014	VI/2014	VII/2014	VIII/2014	IX/2014	X/2014	XI/2014	XII/2014	Razem
4,2368	4,1602	4,1713	4,1994	4,142	4,1609	4,164	4,2129	4,1755	4,2043	4,1814	4,2623	50,271
												12
kurs średni w okresie												4,1893

2013

I/2013	II/2013	III/2013	IV/2013	V/2013	VI/2013	VII/2013	VIII/2013	IX/2013	X/2013	XI/2013	XII/2013	Razem
4,187	4,157	4,1774	4,1429	4,2902	4,3292	4,2427	4,2654	4,2163	4,1766	4,1998	4,1472	50,5317
												12
kurs średni w okresie												4,2110

Przeliczenia dokonano zgodnie ze wskazanymi wyżej kursami wymiany przez podzielenie wartości wyrażonych w tysiącach złotych przez kurs wymiany

20.2. Podstawowe pozycje Skonsolidowanego Sprawozdania z sytuacji finansowej, Skonsolidowanego Sprawozdania z całkowitych dochodów oraz Skonsolidowanego Sprawozdania z przepływów pieniężnych przedstawiają się następująco:

	dane w tys. PLN		dane w tys EUR	
	rok 2014	rok 2013	rok 2014	rok 2013
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	164 579	137 219	39 286	32 586
II. Zysk brutto	7 231	6 926	1 726	1 645
III. Zysk netto, razem	5 734	5 527	1 369	1 313
IV. Zysk netto przyp. Akcjonariuszom Jedn. Dominującej	5 734	5 173	1 369	1 228
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	16 452	8 741	3 927	2 076
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-570	-6 856	-136	- 1 628
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-3 822	-3 094	-912	- 735
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	12 060	-1 209	2 879	- 287
IX. Aktywa, razem	80 723	75 983	18 938	18 322
X. Zobowiązania	40 707	37 336	9 550	9 003
XI. Kapitał własny ogółem	40 016	38 647	9 388	9 319
XII. Kapitał własny przypad. Akcjonariuszom Jed. Dominującej	40 016	38 360	9 388	9 250
XIII. Kapitał akcyjny	750	750	176	181
XIV. liczba akcji (w szt.)	3 748 255	3 748 255	3 748 255	3 748 255
XV. Zysk na jedną akcję zwykłą (w zł/ EUR)	1,53	1,38	0,37	0,33
XVI. Wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	10,68	10,23	2,50	2,47

21. Zmiany zasad rachunkowości

Skonsolidowane Sprawozdanie finansowe w sposób kompletny zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF).

W roku obrotowym 2014 nie nastąpiły zmiany zasad rachunkowości.

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ
za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2014 r. wraz z danymi porównywalnymi za
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2013 r.

			stan na:	
	AKTYWA	Nota	2014.12.31	2013.12.31
A.	Aktywa trwałe		33 012	33 513
	Wartość firmy jednostek zależnych	1	3 034	3 161
I.	Wartości niematerialne i prawne, w tym:	2	21 250	21 506
	* wartość firmy		20 980	20 980
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	3	8 154	8 324
III.	Należności długoterminowe	4	191	286
IV.	Inwestycje długoterminowe			
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	5	383	236
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		383	230
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe		0	6
B.	Aktywa obrotowe		47 711	42 470
I	Aktywa przeznaczone do sprzedaży			
II.	Zapasy	6	10 545	10 139
III	Należności krótkoterminowe	7	21 478	28 708
1.	Należności handlowe		19 648	25 074
2.	Należności z tyt. podatków		332	799
3.	Pozostałe należności		1 498	2 835
IV	Aktywa finansowe	8	51	14
V.	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	9	15 445	3 385
VI.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	10	192	224
	AKTYWA, razem		80 723	75 983

			stan na:	
	PASYWA	Nota	2014.12.31	2013.12.31
A.	Kapitał własny ogółem		40 016	38 647
I.	Kapitał własny przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej		40 016	38 360
II.	Kapitał akcyjny	11	750	750
IV.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna) Jednostki Dominującej			
V.	Kapitał zapasowy Jednostki Dominującej	12	29 485	29 024
VI.	Kapitał rezerwowy Jednostki Dominującej			
VII.	Zyski zatrzymane przypadające jednostce Dominującej	13	4 047	3 413
VIII.	Zysk (strata) netto Jednostki Dominującej		5 734	5 173
IX.	Udziały niekontrolujące	14	0	287
X.	Zysk (strata) netto przypadający udziałowcom niekontrolującym			354
XI.	Kapitał przypadający udziałowcom niekontrolującym			-67
B.	ZOBOWIĄZANIA i rezerwy na zobowiązania		40 707	37 336
I.	Rezerwy na zobowiązania	15	1 331	673
1.	Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego		572	180
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		566	390
3.	Pozostałe rezerwy		193	103
II.	Zobowiązania długoterminowe	16	170	192
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	17	39 190	36 459
1.	zobowiązania handlowe		31 498	28 907
2.	zobowiązania z tyt. podatków, ceł, ubezpieczeń		2 439	2 244
3.	zobowiązania z tyt. kredytów			3 703
4.	zobowiązania z tyt. wynagrodzeń		931	681
5.	zobowiązania finansowe		191	297
6.	pozostałe zobowiązania		4 131	627
IV.	Inne rozliczenia międzyokresowe	18	16	12
1.	- długoterminowe			
2.	- krótkoterminowe		16	12
	PASYWA, razem		80 723	75 983

Wartość księgowa przyp.jedn.domin.		40 016	38 360
liczba akcji (w szt)		3 748 255	3 748 255
Wartość księgowa na 1 akcję	27	10,68	10,23

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2014 roku wraz z danymi porównywalnymi za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2013 r.

			Obroty za okres	
	Wyszczególnienie	Nota	01.01.2014 - 31.12.2014 r.	01.01.2013 - 31.12.2013 r.
A.	Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	19	164 579	137 219
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów		85 218	84 050
II.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów		79 361	53 169
B.	Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:		109 719	89 240
I.	Koszty wytworzenia sprzedanych produktów		37 470	38 026
II.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	20	72 249	51 214
C.	ZYSK/STRATA BRUTTO ZE SPRZEDAŻY (A-B)		54 860	47 979
D.	Koszty sprzedaży	20	42 627	35 739
E.	Koszty ogólnego zarządu	20	5 206	5 800
F.	Pozostałe przychody	21	757	1 252
G.	Pozostałe koszty	22	1 049	822
H.	ZYSK/STRATA z działalności kontynuowanej (C-D-E+F-G)		6 735	6 870
I.	Przychody finansowe	23	367	258
J.	Koszty finansowe	24	246	202
K.	Wynik z tytułu utraty kontroli		375	
L.	ZYSK/STRATA BRUTTO (H+I-J)		7 231	6 926
Ł.	Podatek dochodowy	25	1 497	1 399
M.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)			
N.	Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej (K-L-Ł)		5 734	5 527
O.	Inne całkowite dochody		0	0
P.	Inne całkowite dochody po opodatkowaniu		0	0
R.	Całkowite dochody ogółem		5 734	5 527
S.	Zysk (strata) netto przypadający:		5 734	5 527
T.	Akcjonariuszom Spółki dominującej		5 734	5 173
U.	Udziałowcom mniejszościowym			354
W.	Całkowity dochód ogółem przypadający:		5 734	5 527
Y.	Akcjonariuszom Spółki dominującej		5 734	5 173
Z.	Udziałowcom mniejszościowym			354

Zysk netto przypad. Akcjonariuszom Spółki Dominującej		5 734	5 173
Średnia ważona liczba akcji zwykłych (w szt.)		3 748 255	3 748 255
Zysk na 1 akcję zwykłą	26	1,53	1,38

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

Grupy Kapitałowej Eurotel S.A.

**za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2014 roku wraz z danymi porównywalnymi
za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2013 r.**

Rok 2014

TREŚĆ	Kapitał podstawowy Jednostki Dominującej	Kapitał zapasowy Jednostki Dominującej	Zyski zatrzymane przypadające Jednostce Dominującej	Zysk netto bież. okresu przypadający Jednostce Dominującej	Razem kapitał własny Jednostki Dominującej	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny ogółem
1	2	3	4	5	6	7	8 (6+7)
Stan na 01.01.2014	750	29 024	8 586		38 360	287	38 647
Zysk/strata netto za okres				5 734	5 734		5 734
Inne całkowite dochody za okres					0		0
Podział zysku, w tym:	0	461	-4 209	0	-3 748		-3 748
- dywidenda dla akcjonariuszy			-3 748		-3 748		-3 748
- przekazanie na kapitał zapasowy		461	-461		0		0
utrata kontroli nad spółką zależną			-330		-330	-287	-617
Stan na 31.12.2014	750	29 485	4 047	5 734	40 016	0	40 016

Rok 2013

TREŚĆ	Kapitał podstawowy Jednostki Dominującej	Kapitał zapasowy Jednostki Dominującej	Zyski zatrzymane przypadające Jednostce Dominującej	Zysk netto bież. okresu przypadający Jednostce Dominującej	Razem kapitał własny Jednostki Dominującej	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny ogółem
1	2	3	4	5	6	7	8 (6+7)
Stan na 01.01.2013	750	28 944	1 815	7 739	39 248	1 492	40 740
Kapitał z przejęcia jedn.zależnych			7 675	-7 739	-64	-1 559	-1 687
Zysk/strata netto za okres				5 173	5 173	354	5 527
Inne całkowite dochody za okres					0		0
Podział zysku, w tym:	0	80	-6 077	0	-5 997		-5 997
- dywidenda dla akcjonariuszy			-5 997		-5 997		-5 997
- przekazanie na kapitał zapasowy		80	-80		0		0
Stan na 31.12.2013	750	29 024	3 413	5 173	38 360	287	38 647

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH GRUPY KAPITAŁOWEJ „EUROTEL” S.A.

**za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2014 roku wraz z danymi porównywalnymi
za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2013 r.**

	Wyszczególnienie	01.01.2014- 31.12.2014	01.01.2013- 31.12.2013
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I.	Zysk (strata) netto	5 734	5 173
II.	Korekty razem	10 718	3 568
III.	Zyski udziałowców mniejszościowych		354
1.	Amortyzacja	1 805	1 264
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	124	109
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej		17
5.	Zmiana stanu rezerw	658	-25
6.	Zmiana stanu zapasów	-406	-3 080
7.	Zmiana stanu należności, w tym aktywów finansowych	6 606	904
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	3 022	3 998
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-111	-10
10.	Podatek dochodowy bieżący	1 258	1 302
11.	Podatek dochodowy zapłacony	-1 621	-1 488
12.	Inne korekty	-617	223
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	16 452	8 741
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I.	Wpływy	809	92
1.	Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	771	53
3.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne		
4.	Z aktywów finansowych, w tym:	38	39
	a) w jednostkach powiązanych		
	- spłata udzielonych pożyczek		
	b) w pozostałych jednostkach	38	39
	- zbycie aktywów finansowych		
	- dywidendy i udziały w zyskach		
	- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych		
	- odsetki		
	- inne wpływy z aktywów finansowych	38	39
5.	Inne wpływy inwestycyjne		
II.	Wydatki	1 379	6 948
1.	Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 304	5 334
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne		
3.	Na aktywa finansowe, w tym:	75	1 614

	a) w jednostkach powiązanych	0	1 574
	- nabycie udziałów		1 574
	- udzielone pożyczki		
	b) w pozostałych jednostkach	75	40
	- nabycie aktywów finansowych		
	- udzielone pożyczki	75	40
4.	Inne wydatki inwestycyjne		
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-570	-6 856
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I.	Wpływy	0	3 411
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału		
2.	Kredyty i pożyczki		3 411
3.	Emisja dłużnych papierów finansowych		
4.	Inne wpływy finansowe		
II.	Wydatki	3 822	6 505
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych		
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli		5 997
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku		
4.	Splaty kredytów i pożyczek	3 411	79
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych		
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych		
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	287	303
8.	Odsetki	124	126
9.	Inne wydatki finansowe		
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-3 822	-3 094
D.	Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	12 060	-1 209
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	12 060	-1 209
	- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych		
F.	Środki pieniężne na początek okresu	3 385	4 594
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D), w tym:	15 445	3 385
	- o ograniczonej możliwości dysponowania		

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA Z SYTUACJI FINANSOWEJ

Nota Nr 1.

Wartość firmy jednostek podporządkowanych:

1.1. VIAMIND Sp. z o.o.

- W dniu 8 października 2009 spółka nabyła 70,01% udziałów w kapitale Spółki VIAMIND Sp. z o.o. Do wyliczenia wartości firmy przyjęto wartość godziwą aktywów netto. Wartość Firmy wykazana w Sprawozdaniu z sytuacji finansowej wynosi 3.034 tys. zł

Wartość firmy jednostki podporządkowanej ujęta w sprawozdaniu finansowym:

Cena nabycia jednostki zależnej	3 041 tys zł
Udział w aktywach netto na dzień nabycia	7 tys. zł
Wartość firmy jednostki zależnej	3 034 tys. zł

Na dzień 31 grudnia 2014 roku Jednostka dominująca przeprowadziła test na utratę wartości firmy jednostki podporządkowanej. Test nie wykazał konieczności tworzenia odpisu z tytułu trwałej utraty wartości.

1.2. Media System Spółka z o.o.

W dniu 30.11.2011 r. Jednostka Dominująca nabyła 528 udziałów (33 %) w kapitale spółki Media System Spółka z o.o. Z uwagi na niską w dniu zakupu istotność transakcji sprawozdanie finansowe Media System Spółka z o.o. nie podlegało konsolidacji.

W dniu 13.09.2012 r. Jednostka Dominująca dokonała zakupu kolejnych 242 udziałów, zwiększając tym samym swój udział w kapitale Media System Spółka z o.o do 48,125% kapitału.

Objęcie spółki kontrolą nastąpiło w dniu 1 stycznia 2013 r.

W dniu 31.12.2014 r. emitent dokonał sprzedaży wszystkich posiadanych udziałów w Media System Spółka z o.o.

Utrata kontroli nad spółką nastąpiła w dniu 31 grudnia 2014 r.

Nota Nr 2.

2.1

WARTOŚCI NIEMATERIALNE	31.12.2014	31.12.2013
b) koszty prac rozwojowych		
c) nabyta wartość firmy	20 980	20 980
d) nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości	690	784
e) nabyte oprogramowanie komputerowe	82	244
f) nabyte prawa wieczystego użytkowania gruntów		
g) inne wartości niematerialne		
h) zaliczki na poczet wartości niematerialnych		
Wartości niematerialne, razem	21 752	22 008
odpis aktualizujący wartości niematerialne	-502	-502
Wartości niematerialne netto razem	21 250	21 506

2.2

TABELA RUCHU WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH (wg grup rodzajowych)

I - XII 2014 r.

	nabyta wartość firmy	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości	nabyte oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne razem
a) wartość brutto wartości niematerialnych na początek okresu	20 980	1 215	749	22 944
b) zwiększenia (z tytułu)	0	0	38	38
- zakup			38	38
c) zmniejszenia (z tytułu)	0	0	320	320
- utrata kontroli nad spółką zależną			320	320
d) wartość brutto wartości niematerialnych na koniec okresu	20 980	1 215	467	22 662
e) skumulowana amortyzacja na początek okresu	0	431	505	936
g) Zwiększenia		94	31	125
- naliczenie amortyzacji		94	31	125
h) zmniejszenia - utrata kontroli nad spółką zależną			151	151
h) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	525	385	910
i) odpis aktualizujący wartości niematerialne		-502		-502
j) wartość netto wartości niematerialnych na początek okresu	20 980	282	244	21 506
k) wartość netto wartości niematerialnych na koniec okresu	20 980	188	82	21 250

2.3

TABELA RUCHU WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH (wg grup rodzajowych)						I - XII 2013 r.
	nabyta wartość firmy	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości	nabyte oprogramowanie komputerowe	nabyte prawa wieczystego użytkowania gruntów	pozostałe wartości niematerialne	Wartości niematerialne razem
a) wartość brutto wartości niematerialnych na początek okresu	20 543	1 215	380	0	0	22 138
b) zwiększenia (z tytułu)	528	0	369	0	0	897
- zakup	528		229			757
- przejęcie kontroli nad spółką zależną			140			140
c) zmniejszenia (z tytułu)	91	0	0	0	0	91
- korekta zakupu sieci handl.	91					
d) wartość brutto wartości niematerialnych na koniec okresu	20 980	1 215	749	0	0	22 944
e) skumulowana amortyzacja na początek okresu	0	337	331	0	0	668
f) skumulowana amortyzacja na początek okresu	0	337		0	0	
f) Zwiększenia		94	174			268
- naliczenie amortyzacji		94	122			216
- przejęcie kontroli nad spółką zależną			52			52
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	431	505	0	0	936
h) wartość netto wartości niematerialnych na początek okresu	20 543	878	49	0	0	21 470
j) odpis aktualizujący wartości niematerialne		-502				-502
i) wartość zaktualizowana netto na koniec okresu	20 543	376	49	0	0	20 968
i) wartość netto wartości niematerialnych na koniec okresu	20 980	784	244	0	0	22 008
j) odpis aktualizujący wartości niematerialne		-502				-502
i) wartość zaktualizowana netto na koniec okresu	20 980	282	244	0	0	21 506

Nota Nr 2.4**Wartość Firmy**

- W dniu 27 grudnia 2006 Spółka Dominująca „EUROTEL” S.A. nabyła zorganizowaną część przedsiębiorstwa KIM Group Kuczek i Gawel sp. j., obejmującą sieć 50 punktów sprzedaży, umożliwiających prowadzenie działalności gospodarczej polegającej na świadczeniu usług na rzecz T-Mobile Polska S.A. Wartość firmy na dzień 31.12.2006 roku powstała na skutek tej transakcji wynosiła **7.112 tys. zł.**

Na dzień przejęcia wartość firmy została ujęta jako składnik aktywów, który przyniesie spółce korzyści ekonomiczne w kolejnych okresach. Jednostka przejmująca wyceniła koszt połączenia w kwocie równej sumie – wartości godziwej wydanych aktywów, powiększonej o wszelkie koszty, które można było bezpośrednio przypisać połączeniu.

Spółka Dominująca przeprowadziła na dzień 31.12.2014 roku test na utratę wartości firmy, który nie wykazał konieczności tworzenia odpisu z tytułu utraty wartości.

- Na mocy umowy z dnia 4.07.2008 roku zawartej z firmą PPI - ETC Poland Sp. z o.o. Spółka Dominująca „EUROTEL” S.A. nabyła zorganizowaną część przedsiębiorstwa obejmującą sieć dystrybucyjną towarów i usług T-Mobile Polska S.A. (46 salonów sprzedaży). Wartość firmy powstała w wyniku przejęcia zorganizowanej części przedsiębiorstwa PPI - ETC Poland Sp. z o.o. wyniosła **7.500 tys. zł.**

Na dzień przejęcia wartość firmy została ujęta jako składnik aktywów, który przyniesie spółce korzyści ekonomiczne w kolejnych okresach. Jednostka przejmująca wyceniła koszt połączenia w kwocie równej sumie – wartości godziwej wydanych aktywów, powiększonej o wszelkie koszty, które można było bezpośrednio przypisać połączeniu.

Spółka Dominująca przeprowadziła na dzień 31.12.2014 roku test na utratę wartości firmy, który nie wykazał konieczności tworzenia odpisu z tytułu utraty wartości.

- W dniu 5.01.2009 roku Spółka Dominująca „EUROTEL” S.A. zakupiła zorganizowaną część przedsiębiorstwa od firmy MIX Electronics S.A. obejmującą sieć dystrybucyjną towarów usług T-Mobile Polska S.A. (37 punkty sprzedaży). Wartość firmy powstała w wyniku przejęcia wyniosła **1.645 tys. zł.**

Na dzień przejęcia wartość firmy została ujęta jako składnik aktywów, który przyniesie spółce korzyści ekonomiczne w kolejnych okresach. Jednostka przejmująca wyceniła koszt połączenia w kwocie równej sumie – wartości godziwej wydanych aktywów, powiększonej o wszelkie koszty, które można było bezpośrednio przypisać połączeniu.

Spółka Dominująca przeprowadziła na dzień 31.12.2014 roku test na utratę wartości firmy, który nie wykazał konieczności tworzenia odpisu z tytułu utraty wartości.

- Na mocy umowy przeniesienia praw i obowiązków zawartej w dniu 9.06.2009 roku, Spółka „EUROTEL” S.A. nabyła zorganizowaną część przedsiębiorstwa LOBO GSM Ryszard Włodarczyk – obejmującą sieć 23 salonów sprzedaży towarów i usług T-Mobile Polska S.A. Wartości Firmy powstała w wyniku przejęcia wyniosła **2.223 tys. zł.**

Na dzień przejęcia wartość firmy została ujęta jako składnik aktywów, który przyniesie spółce korzyści ekonomiczne w kolejnych okresach. Jednostka przejmująca wyceniła koszt połączenia w kwocie równej sumie – wartości godziwej wydanych aktywów, powiększonej o wszelkie koszty, które można było bezpośrednio przypisać połączeniu.

Spółka Dominująca przeprowadziła na dzień 31.12.2014 roku test na utratę wartości firmy, który nie wykazał konieczności tworzenia odpisu z tytułu utraty wartości.

- Na mocy umowy przeniesienia praw i obowiązków zawartej w dniu 22.02.2012 r. roku, spółka zależna Viamind Spółka z o.o. nabyła zorganizowaną część przedsiębiorstwa ABITEL Spółka z o.o. spółka komandytowa – obejmującą sieć 24 Autoryzowanych Punktów Sprzedaży towarów i usług P4 Spółka z o.o. Wartość Firmy powstała w wyniku przejęcia wyniosła **1.763 tys. zł.**

Na dzień przejęcia wartość firmy została ujęta jako składnik aktywów, który przyniesie spółce korzyści ekonomiczne w kolejnych okresach. Jednostka przejmująca wyceniła koszt połączenia w kwocie równej sumie – wartości godziwej wydanych aktywów, powiększonej o wszelkie koszty, które można było bezpośrednio przypisać połączeniu.

Spółka zależna przeprowadziła na dzień 31.12.2014 roku test na utratę wartości firmy, który nie wykazał konieczności tworzenia odpisu z tytułu utraty wartości.

- Na mocy umowy przeniesienia praw i obowiązków zawartej w dniu 13.04.2012 r. roku, spółka dominująca nabyła sieć handlową SOLEX Spółka z o.o. – obejmującą sieć 12 Autoryzowanych Punktów Sprzedaży oraz 16 Autoryzowanych Punktów Sprzedaży i Serwisu Telewizji n .

Wartość zakupu w dniu 13.04.2012 r. wynosiła 210 tys zł. W roku 2013, w wyniku zaistnienia warunków uprawniających do rekalkulacji ceny nabycia, spółka otrzymała korektę zakupu sieci handlowej na kwotę (-) 91 tys.

Wartość Firmy powstała w wyniku przejęcia wynosi **119 tys. zł.**

Na dzień przejęcia wartość firmy została ujęta jako składnik aktywów, który przyniesie spółce korzyści ekonomiczne w kolejnych okresach. Jednostka przejmująca wyceniła koszt połączenia w kwocie równej sumie – wartości godziwej wydanych aktywów, powiększonej o wszelkie koszty, które można było bezpośrednio przypisać połączeniu.

Spółka dominująca przeprowadziła na dzień 31.12.2014 roku test na utratę wartości firmy, który nie wykazał konieczności tworzenia odpisu z tytułu utraty wartości.

- Na mocy umowy przeniesienia praw i obowiązków zawartej w dniu 23.08.2012 r. roku, spółka zależna nabyła sieć handlową E-SONIAK obejmującą 6 Autoryzowanych Punktów Sprzedaży produktów PLAY. Wartość Firmy powstała w wyniku przejęcia wyniosła **90 tys. zł.**

Na dzień przejęcia wartość firmy została ujęta jako składnik aktywów, który przyniesie spółce korzyści ekonomiczne w kolejnych okresach. Jednostka przejmująca wyceniła koszt połączenia w kwocie równej sumie – wartości godziwej wydanych aktywów, powiększonej o wszelkie koszty, które można było bezpośrednio przypisać połączeniu.

Spółka zależna przeprowadziła na dzień 31.12.2014 roku test na utratę wartości firmy, który nie wykazał konieczności tworzenia odpisu z tytułu utraty wartości.

- Na mocy umowy przeniesienia praw i obowiązków zawartej w dniu 20.12.2013 r. roku, spółka dominująca nabyła zorganizowaną część przedsiębiorstwa iTerra Spółka z o.o. – obejmującą sieć 4 Autoryzowanych Punktów Sprzedaży produktów Apple .

Wartości Firmy powstała w wyniku przejęcia wyniosła **528 tys. zł.**

Na dzień przejęcia wartość firmy została ujęta jako składnik aktywów, który przyniesie spółce korzyści ekonomiczne w kolejnych okresach. Jednostka przejmująca wyceniła koszt połączenia w kwocie równej

sumie – wartości godziwej wydanych aktywów, powiększonej o wszelkie koszty, które można było bezpośrednio przypisać połączeniu.

Spółka dominująca przeprowadziła na dzień 31.12.2014 roku test na utratę wartości firmy, który nie wykazał konieczności tworzenia odpisu z tytułu utraty wartości.

Testy na utratę wartości firmy

Wartość firmy powstała w wyniku przejęcia sieci sprzedaży wymienionych Jednostek została przyporządkowana do jednego ośrodka generującego przepływy pieniężne, będącego wydzieloną organizacyjnie zorganizowaną częścią spółki, na którą składają się salony sprzedaży oraz sieć agentów handlowych.

Ośrodek generujący przepływy pieniężne

Wartość odzyskiwalna - odpowiada wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Kluczowe założenia zastosowane do obliczenia wartości użytkowej

Szacunek wartości użytkowej ośrodka generującego przepływy pieniężne jest wrażliwy na następujące zmienne:

- przepływy pieniężne;
- stopy dyskontowe;
- stopę wzrostu zastosowaną do szacowania przepływów pieniężnych poza okres planu finansowego.

Przepływy pieniężne – bazują na wartościach osiągniętych w okresach poprzedzających okres planów finansowych oraz na bardzo ostrożnych szacunkach dotyczących przyszłości,

Stopa dyskontowa użyta do sprowadzenia wartości nadwyżek z kolejnych lat projekcji na moment wyceny odzwierciedla średni ważony koszt kapitałów zaangażowanych w finansowanie biznesu (WACC - Weighted Average Cost of Capital)

W przypadku wycenianych biznesów brak zadłużenia kredytowego powodują, że stopa dyskontowa (WACC) jest tożsama z kosztem kapitałów własnych i wynosi **9,17%**. Jest ona użyta do aktualizacji salda strumieni pieniężnych na moment wyceny.

Szacowana stopa wzrostu – nie zakładano

Wrażliwość na zmiany założeń

W przypadku oszacowania wartości użytkowej kierownictwo jest przekonane, iż żadna racjonalnie możliwa zmiana jakiegokolwiek kluczowego założenia określonego powyżej nie spowoduje, że wartość bilansowa tego ośrodka przekroczy jego wartość odzyskiwaną skorygowaną o wartość księgową aktywów netto.

Wartość bilansowa wartości firmy w tys. zł na dzień:

Nazwa	Stan na 31.12.2014	Stan na 31.12.2013
Wartość Firmy KIM Group Kuczek i Gawel sp. j.	7 112	7 112
Wartość Firmy PPI - ETC Poland Sp. z o.o.	7 500	7 500
Wartość Firmy MIX Electronics S.A.	1 645	1 645
Wartość Firmy LOBO GSM	2 223	2 223
Wartość firmy ABITEL	1 763	1 763
Wartość firmy SOLEX	119	119
Wartość firmy E-SONIAK	90	90
Wartość firmy iTerra	528	528
Razem :	20 980	20 980

Nota 2.5.

Nabyte prawa majątkowe

W dniu 1.04.2007 roku Spółka Dominująca „EUROTEL” zawarła umowę z GSM System sp. z o.o. , na mocy której nabyła prawa do prowadzenia sieci sprzedaży elektronicznych jednostek doładowań telefonów wszystkich sieci komórkowych. Wartość tych praw na dzień 31.12.2014 r. wynosi 188 tys. zł.

Pierwotnie Spółka Dominująca nie była w stanie określić okresu użytkowania tych praw, prawa te nie podlegały amortyzacji, natomiast co najmniej raz w roku Spółka przeprowadzała testy na utratę wartości tych praw.

Na skutek weryfikacji założeń Zarząd Spółki Dominującej uznał, iż nastąpiła zmiana szacunku okresu użytkowania z nieokreślonego na określony, w związku z tym od dnia 01.01.2011 r. nabyte prawo podlega amortyzacji.

Nota Nr 3

3.1

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	31.12.2014	31.12.2013
a) środki trwałe	8 077	8 301
- grunty własne		
- budynki i budowle	3 832	3 433
- urządzenia techniczne i maszyny	559	606
- środki transportu	1 129	1 151
- pozostałe środki trwałe	2 557	3 111
b) Środki trwałe w budowie	77	23
c) zaliczki na Środki trwałe w budowie		
Rzeczowe aktywa trwałe, razem	8 154	8 324
odpis aktualizujący środki trwałe		
Rzeczowe aktywa trwałe netto, razem	8 154	8 324

3.2

TABELA RUCHU ŚRODKÓW TRWAŁYCH							I- XII 2014 r.	
	budynki i budowle	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	środki trwałe, razem		
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	4 305	1 142	1 946	3 900	23	11 316		
b) zwiększenia (z tytułu)	961	284	383	501	77	2 206		
- zakup	938	284	2	501	77	1 802		
- przyjęcie w leasing			381			381		
- przyjęcie ze środków trwałych w budowie	23					23		
c) zmniejszenia (z tytułu)	112	290	186	409	23	1 020		
- sprzedaż			186			186		
- przekazanie do użytkowania					23	23		
- likwidacja środka trwałego	112	6		9		127		
- utrata kontroli nad spółką zależną		284		400		684		
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	5 154	1 136	2 143	3 992	77	12 502		
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	872	536	795	789		2 992		
f) Zwiększenia:	475	136	341	727		1 832		
- naliczenie umorzenia	475	136	341	727		1 679		
g) Zmniejszenia sprzedaż/likwidacja	25	1	122	5		153		
- utrata kontroli nad spółką zależną		94		76		170		
- skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	1 322	577	1 014	1 435		4 348		
h) wartość netto środków trwałych na początek okresu	3 433	606	1 151	3 111	23	8 324		
i) wartość zaktualizowana netto	3 433	606	1 151	3 111	23	8 324		
j) wartość netto środków trwałych na koniec okresu	3 832	559	1 129	2 557	77	8 154		

3.3

TABELA RUCHU ŚRODKÓW TRWAŁYCH								I- XII 2013 r.	
	grunty własne	budynki i budowle	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	środki trwałe, razem		
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	3	2 668	599	1 495	1 136	3	5 904		
b) zwiększenia (z tytułu)	0	2 054	543	572	2 764	23	5 956		
- zakup		2 054	389	140	2 597	23	5 203		
- przyjęcie w leasing				432			432		
- przyjęcie ze środków trwałych w budowie			3				3		
- przejęcie kontroli nad spółką zależną			151		167		318		
c) zmniejszenia (z tytułu)	3	417	0	121	0	3	544		
- sprzedaż	3	305		121			429		
- przekazanie do użytkowania						3	3		
- likwidacja środka trwałego		112					112		
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	0	4 305	1 142	1 946	3 900	23	11 316		

e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	3	705	348	587	426		2 069
f) Zwiększenia:		283	188	269	363	0	1 103
- przejęcie kontroli nad spółką zależną			29		25		54
- naliczenie umorzenia		283	159	269	338		1 049
Zmniejszenia sprzedaż/likwidacja	3	116		61			180
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	872	536	795	789		2 992
h) wartość netto środków trwałych na początek okresu	0	1 963	251	908	710	3	3 835
i) wartość netto środków trwałych na koniec okresu	0	3 433	606	1 151	3 111	23	8 324

3.4

ŚRODKI TRWAŁE BILANSOWE (STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA)	31.12.2014	31.12.2013
a) własne	3 333	5 378
b) używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy lub innej umowy o podobnym charakterze, w tym:	989	823
- leasing	989	823
c) inwestycje w obcych obiektach	3 832	2 123
odpis aktualizujący środki trwałe		
Środki trwałe bilansowe razem	8 154	8 324

3.5 Informacje o umowach leasingu w Grupie Kapitałowej Eurotel SA :

Na dzień bilansowy umowy leasingu są aktywne w spółce zależnej Viamind spółka z o.o., zgodnie z wykazem:

Umowa leasingu	zobow . Długoterm.	zobow. krótkoterm.	wart.pocz	umorzenie	wartość netto
--LEASING BRE UM.WZ/150072/2013	0,00 zł	10 164,96 zł	51 550,00 zł	19 760,91 zł	31 789,09 zł
--LEASING BRE UM.WZ/150073/2013	0,00 zł	10 164,96 zł	51 550,00 zł	19 760,91 zł	31 789,09 zł
--LEASING BRE UM.WZ/150074/2013	0,00 zł	7 347,06 zł	38 894,72 zł	14 909,75 zł	23 984,97 zł
--LEASING BRE UM.WZ/150075/2013	0,00 zł	7 347,06 zł	38 894,72 zł	14 909,75 zł	23 984,97 zł
--LEASING BRE UM.WZ/157584/2013	0,00 zł	18 630,67 zł	46 609,76 zł	13 206,11 zł	33 403,65 zł
--LEASING BRE UM.WZ/157585/2013	0,00 zł	18 772,22 zł	46 964,88 zł	13 306,75 zł	33 658,13 zł
--LEASING BRE UM.WZ/158055/2013	0,00 zł	18 430,13 zł	46 165,85 zł	13 080,31 zł	33 085,54 zł
LEASING BRE UM.WZ/174399/2014	56 196,55 zł	50 172,63 zł	190 745,69 zł	22 253,77 zł	168 491,92 zł
LEASING BRE UM.WZ/174398/2014	56 177,68 zł	50 206,86 zł	190 745,69 zł	22 253,77 zł	168 491,92 zł

Emitent zawarł umowę leasingu w dniu 23.12.2013 r., której przedmiotem jest samochód osobowy. Wartość netto środka trwałego na dzień bilansowy wynosi 89 tys zł, zobowiązania długoterminowe z tyt. umowy leasingu wynoszą na dzień bilansowy 48 tys zł.

3.6

ŚRODKI TRWAŁE UŻYTKOWANE NA PODSTAWIE UMOWY NAJMU	31.12.2014	31.12.2013
a) wynajem mebli do salonów sprzedaży	5 103	5 229
Środki trwale użytkowane na podstawie umowy najmu	5 103	5 229

Nota Nr 4**Należności długoterminowe**

Należności długoterminowe	31.12.2014	31.12.2013
a) od jednostek powiązanych		
b) od pozostałych jednostek - kaucje	191	286
Należności długoterminowe brutto, razem	191	286
c) odpisy aktualizujące wartość należności długoterminowych		
Należności długoterminowe netto, razem	191	286

Nota Nr 5**Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe****5.1**

Aktywa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	31.12.2014	31.12.2013
- stan na początek okresu	230	235
- zwiększenie	347	193
- zmniejszenie	194	198
- stan na koniec okresu	383	230

5.2

Inne rozliczenia międzyokresowe	31.12.2014	31.12.2013
a) abonament na użytkowanie programu komputer.		6
Inne rozliczenia międzyokresowe, razem	0	6

Nota Nr 6**Zapasy****6.1**

ZAPASY	31.12.2014	31.12.2013
a) materiały	3	5
b) półprodukty i produkty w toku		
c) produkty gotowe		
d) towary	10 742	10 290
e) zaliczki na poczet dostaw	2	7
Zapasy brutto, razem	10 747	10 302
Odpisy aktualizujące wartość towarów	202	163
Zapasy netto, razem	10 545	10 139

Na zapasy składają się dobra zakupione i przeznaczone do odsprzedaży (towary), materiały zakupione na potrzeby Grupy oraz towar przyjęty w komis (118 tys zł).

6.2

ZAPASY obce	31.12.2014	31.12.2013
a) materiały		
b) półprodukty i produkty w toku		
c) produkty gotowe		
d) towary	4 781	656
Zapasy obce, razem	4 781	656

Na zapasy obce składają się z towary obce, które sprzedawane są w sieci punktów sprzedaży Eurotel S.A. w imieniu i na rzecz T-Mobile Polska S.A.

Na dzień 31.12.2014 r. w punktach sprzedaży Eurotel S.A. wartość zapasu obcego wynosiła 4.781 tys zł.

Nota Nr 7**Należności krótkoterminowe****7.1**

NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE	31.12.2014	31.12.2013
a) od jednostek powiązanych	6	739
- z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	6	727
- do 12 m-cy	6	727
- inne		12
b) należności od pozostałych jednostek	21 472	27 969
- z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty	10 982	15 754
- do 12 m-cy	10 982	15 754
- z tytułu dostaw i usług fakturowane w następnych okresach	8 660	8 592

c) należności z tytułu podatków, dotacji i ubezpieczeń społecznych	332	799
d) inne należności	1 498	2 823
e) należności dochodzone na drodze sądowej,		
Należności krótkoterminowe netto	21 478	28 708
odpisy aktualizujące wartość należności	806	1 503
Należności krótkoterminowe brutto	22 284	30 211

7.2

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU PODATKÓW	31.12.2014	31.12.2013
a) nadwyżka z tyt. podatku od nieruchomości (korekta deklaracji po sprzedaży nieruchomości)		
b) nadwyżka z tyt. podatku dochodowego	243	103
c) nadwyżka podatku naliczonego nad należnym	89	686
d) ZUS		
e) nadpłata VAT		
Należności z tyt.podatków netto, razem	332	799

7.3

POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI	31.12.2014	31.12.2013
a) VAT do rozliczenia w następnym okresie	1 045	683
b) rozrachunki z pracownikami	58	182
c) rozrachunki z tyt.płatności kartami płatniczymi	88	342
d) rozliczenie inwentaryzacji		16
e) zapłacone kaucje	224	1 531
g) rozrachunki Nc+	4	43
g) pozostałe	79	38
Pozostałe należności krótkoterminowe netto, razem	1 498	2 835
Odpisy aktualizujące wartość należności z tyt.zaliczek od pracowników	6	8
Pozostałe należności krótkoterminowe brutto, razem	1 504	2 843

7.4

ZMIANA STANU ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH WARTOŚĆ NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWYCH	31.12.2014	31.12.2013
a) stan na początek okresu	1 503	1 624
b) zwiększenia (z tytułu)	523	274
- utworzenie	523	274
c) zmniejszenia z (tytułu)	420	395
- spłata należności	109	67
- wykorzystanie odpisu na należności	311	328
Stan odpisów aktualizujących należności krótkoterminowe na koniec okresu	1 606	1 503

7.5

NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	31.12.2014	31.12.2013
a) w walucie polskiej	21 478	28 708
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)		
b1. jednostka/waluta		
tys. zł		
Należności krótkoterminowe, razem	21 478	28 708

7.6

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW, ROBÓT I USŁUG (BRUTTO) od jednostek powiązanych- O POZOSTAŁYM OD DNIA BILANSOWEGO OKRESIE SPŁATY:	31.12.2014	31.12.2013
a) do 1 miesiąca	28	730
b) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy		
c) powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy		
d) powyżej 6 miesięcy do 1 roku		
e) powyżej 1 roku		
f) należności przeterminowane	6	8
Należności z tytułu dostaw, robót i usług, razem (brutto)	34	727
g) odpisy aktualizujące należności z tytułu dostaw robót i usług (wielkość ujemna)		
Należności z tytułu dostaw, robót i usług, razem (netto)	34	738

7.7

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW, ROBÓT I USŁUG (BRUTTO) od pozostałych jednostek- O POZOSTAŁYM OD DNIA BILANSOWEGO OKRESIE SPŁATY:	31.12.2014	31.12.2013
a) do 1 miesiąca	7 043	9 613
b) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy	1 987	3 380
c) powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy	5	0
d) powyżej 6 miesięcy do 1 roku	0	0
e) powyżej 1 roku	0	0
f) należności przeterminowane	3 547	4 257
Należności z tytułu dostaw, robót i usług, razem (brutto)	12 582	17 250
g) odpisy aktualizujące należności z tytułu dostaw robót i usług (wielkość ujemna)	-1 600	-1 494
Należności z tytułu dostaw, robót i usług, razem (netto)	10 982	15 756

7.8

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW, ROBÓT I USŁUG od powiązanych jednostek, PRZETERMINOWANE (BRUTTO) - Z PODZIAŁEM NA NALEŻNOŚCI NIE SPŁACONE W OKRESIE:	31.12.2014	31.12.2013
a) do 1 miesiąca	3	4
b) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy	3	3
c) powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy		
d) powyżej 6 miesięcy do 1 roku		1
e) powyżej 1 roku		
Należności z tytułu dostaw, robót i usług, przeterminowane, razem (brutto)	6	8
f) odpisy aktualizujące należności z tytułu dostaw robót i usług, przeterminowane (wielkość ujemna)		
Należności z tytułu dostaw, robót i usług, przeterminowane, razem (netto)	6	8

7.9

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW, ROBÓT I USŁUG od pozostałych jednostek, PRZETERMINOWANE (BRUTTO) - Z PODZIAŁEM NA NALEŻNOŚCI NIE SPŁACONE W OKRESIE:	31.12.2014	31.12.2013
a) do 1 miesiąca	661	1 298
b) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy	377	259
c) powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy	75	244
d) powyżej 6 miesięcy do 1 roku	224	794
e) powyżej 1 roku	2 210	1 662
Należności z tytułu dostaw, robót i usług, przeterminowane, razem (brutto)	3 547	4 257
f) odpisy aktualizujące należności z tytułu dostaw robót i usług, przeterminowane (wielkość ujemna)	-1 600	-1 494
Należności z tytułu dostaw, robót i usług, przeterminowane, razem (netto)	1 947	2 763

Nota Nr 8

Krótkoterminowe aktywa finansowe

KRÓTKOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE	31.12.2014	31.12.2013
a) udzielone pożyczki krótkoterminowe	51	14
- jednostkom zależnym		
- pozostałym jednostkom	51	14
Krótkoterminowe aktywa finansowe, razem	51	14

W roku obrotowym 2014 r. Grupa udzieliła kilku pożyczek podmiotom gospodarczym współpracującym z emitentem o łącznej wartości 75 tys. zł.

Nota nr 9

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

9.1

ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY	31.12.2014	31.12.2013
a) środki pieniężne w kasie	191	209
b) środki pieniężne na rachunkach bankowych	15 113	3 081
c) inne środki pieniężne	141	95
w tym: środki pieniężne w drodze	116	88
naliczone odsetki od krótkoterminowej lokaty bankowej		
Środki pieniężne, razem	15 445	3 385

9.2

ŚRODKI PIENIĘŻNE (STRUKTURA WALUTOWA)	31.12.2014	31.12.2013
a) w walucie polskiej	12 787	3 352
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	2 658	33
b1. jednostka/waluta Euro (tys)	624	8
tys. zł	2 658	33
Środki pieniężne, razem	15 445	3 385

Nota nr 10

KRÓTKOTERMINOWE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	31.12.2014	31.12.2013
a) czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym:	192	224
- koszty ubezpieczeń majątkowych	111	85
- czynsze + media (prognozy)	46	106
- prowizja od gwarancji	11	9
- pozostałe	24	24

Nota nr 11

Kapitał zakładowy Jednostki Dominującej

KAPITAŁ AKCYJNY	Wartość nominalna jednej akcji =0,20 zł					
	Seria/ emisja	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania	Wartość serii/emisji wg wartości nominalnej (w zł)	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)
	seria A	akcje zwykłe		500 000	01.06.2006	01.01.2006
	seria B	akcje zwykłe		281 250	19.01.2007	01.01.2006
	seria B (umorzenie akcji)			- 31 599	26.05.2010	
Liczba akcji razem	3 748 255					
Kapitał akcyjny razem (w zł)	749 651					

Struktura własności kapitału zakładowego Jednostki dominującej - w zakresie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów - na dzień 31.12.2014 roku przedstawia się następująco:

Akcjonariusz	ilość akcji	wartość w zł
Krzysztof Stepokura	1 131 182	226 236,40
Jacek Foltarz	1 000 296	200 059,20
PKO TFI	208 674	41 734,80
Bogusław Marczak	193 453	38 690,60
pozostali	1 214 650	242 930,00
RAZEM:	3 748 255	749 651,00

Nota nr 12

Kapitał zapasowy

KAPITAŁ ZAPASOWY	31.12.2014	31.12.2013
a) ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	18 743	18 743
b) utworzony ustawowo		
c) utworzony zgodnie ze statutem / umową, ponad wymaganą ustawowo (minimalną) wartość		
d) z dopłat akcjonariuszy / wspólników		
e) inny	10 742	10 281
Kapitał zapasowy, razem	29 485	29 024

Kapitał zapasowy jest tworzony z nadwyżki wartości emisyjnej akcji nad wartością nominalną. Ponadto kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów zysków generowanych przez jednostkę w latach poprzednich. Wartość kapitału zapasowego wzrosła w 2014 roku z tytułu podziału zysku za 2013 rok w kwocie 461 tys. zł

Nota Nr 13

Zyski zatrzymane

ZYSKI ZATRZYMANE	31.12.2014	31.12.2013
a) zysk za lata ubiegłe Jednostki Zależnej przypadający Jednostce Dominującej	4 047	3 413
Zyski zatrzymane jedn. zależnej przypadające jedn. dominującej	4 047	3 413

Nota Nr 14

Udziały niekontrolujące

UDZIAŁY NIEKONTROLUJĄCE	31.12.2014	31.12.2013
a) zyski niekontrolujące za rok obrotowy		354
b) kapitał niekontrolujący		-67
Udziały niekontrolujące, razem		287

W dniu 31.12.2014 r. Jednostka Dominująca dokonała sprzedaży wszystkich posiadanych udziałów Spółki zależnej Media System Spółka z o.o. W dniu transakcji Jednostka Dominująca utraciła kontrolę nad tą spółką zależną.

Nota nr 15

15.1

Rezerwy na zobowiązania	31.12.2014	31.12.2013
- Rezerwa z tyt.odroczonego podatku dochodowego	572	180
- Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	52	23
- Rezerwa na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe	514	365
- Rezerwa na badanie sprawozd.finans.i wyc.aktywów	35	39
- Rezerwa na koszty pozostałe	158	66
Rezerwy na zobowiązania, razem	1 331	673

15.2

Rezerwa na podatek dochodowy	31.12.2014	31.12.2013
- stan na początek okresu	180	249
- zwiększenie	469	64
- zmniejszenie	77	133
- stan na koniec okresu	572	180

15.3

Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	31.12.2014	31.12.2013
- stan na początek okresu	23	33
- zwiększenie	29	0
- zmniejszenie	0	10
- stan na koniec okresu	52	23

15.4

Rezerwa na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe	31.12.2014	31.12.2013
- stan na początek okresu	367	348
- zwiększenie	511	365
- zmniejszenie	364	346
- stan na koniec okresu	514	365

15.5

Rezerwa na badanie sprawozdania finans.i wyc. aktywów	31.12.2014	31.12.2013
- stan na początek okresu	39	46
- zwiększenie	35	39
- zmniejszenie	39	46
- stan na koniec okresu	35	39

15.6

Rezerwa na pozostałe koszty	31.12.2014	31.12.2013
- stan na początek okresu	10	22
- zwiększenie	158	66
- zmniejszenie	10	22
- stan na koniec okresu	158	66

Nota nr 16**Zobowiązania długoterminowe****16.1**

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	31.12.2014	31.12.2013
a) wobec jednostek zależnych	0	0
b) wobec jednostek współzależnych	0	0
c) wobec jednostek stowarzyszonych	0	0
d) wobec znaczącego inwestora	0	0
e) wobec jednostki dominującej	0	0
f) wobec jednostek powiązanych	0	0
g) wobec pozostałych jednostek	170	192
- umowy leasingu finansowego	160	182
- otrzymane kaucje	10	10
Zobowiązania długoterminowe, razem	170	192

16.2

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE, O POZOSTAŁYM OD DNIA BILANSOWEGO OKRESIE SPŁATY	31.12.2014	31.12.2013
a) powyżej 1 roku do 3 lat	170	192
b) powyżej 3 do 5 lat		
c) powyżej 5 lat		
Zobowiązania długoterminowe, razem	170	192

Nota nr 17

Zobowiązania krótkoterminowe

17.1

ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	31.12.2014	31.12.2013
a) wobec jednostek zależnych		
b) wobec jednostek współzależnych		
c) wobec jednostek stowarzyszonych		
d) wobec znaczącego inwestora		
e) wobec jednostki dominującej		
f) wobec jednostek powiązanych	72	285
- z tytułu dywidendy		
- z tytułu dostaw i usług	72	4
- z tyt. pożyczek		280
f) wobec pozostałych jednostek	39 118	36 175
- kredyty i pożyczki, w tym:		3 423
długoterminowe w okresie spłaty		
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		
- z tytułu dywidend		
- inne zobowiązania finansowe	191	297
- zobowiązania z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności	31 426	28 903
- do 12 m-cy	27 602	23 773
- zobowiązania fakturowane w następnych okresach	3 824	5 130
-zobowiązania z tytułu podatków, ceł i ubezpieczeń społecznych	2 439	2 244
- zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	931	681
- inne	4 131	627
Zobowiązania krótkoterminowe, razem	39 190	36 459

17.2

ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	31.12.2014	31.12.2013
a) w walucie polskiej	39 176	36 456
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)		
b1. jednostka/waluta tys Euro	3	1
tys. zł	14	3
b2. pozostałe waluty w tys. zł		
Zobowiązania krótkoterminowe, razem	39 190	36 459

17.3

Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek Grupy Kapitałowej Eurotel

Zobowiązania Jednostki Dominującej

Umowa o linię wieloproduktową z Bankiem Millennium SA, w ramach której Bank aneksem z dnia 13.10.2014 r. przyznał Emitentowi globalny limit w kwocie 8 000 000 złotych (słownie: osiem milionów złotych), obowiązujący do 31 stycznia 2015 roku w ramach, którego:

- Bank udzielił kredytu w rachunku bieżącym w kwocie 5 000 000 złotych (słownie: pięć milionów złotych), który będzie wykorzystany na finansowanie bieżącej działalności Emitenta.
- Bank uruchomił Linię na gwarancję bankowe i akredytywy dokumentowe do kwoty 8 000 000 złotych (słownie: osiem milionów złotych), która będzie wykorzystywana na finansowanie bieżącej działalności. Dodatkowa, przejściowa kwota limitu udzielona w dniu 13.10.2014 r. może być przeznaczona wyłącznie na wydanie jednorazowej gwarancji bankowej w wysokości 5 mln zł na okres 3 miesięcy.

Oprocentowanie udzielonego kredytu jest zmienne, ustalone wg stawki WIBOR 1M powiększone o marżę Banku. W celu uruchomienia kredytu i linii gwarancyjnej Emitent przedłożył w Banku aktualne zaświadczenia z US i ZUS potwierdzające brak zaległości z tyt. podatków i składek na ubezpieczenie społeczne.

Zabezpieczeniem powyższej wierzytelności jest oświadczenie Emitenta o poddaniu się egzekucji w trybie właściwych przepisów prawa bankowego. Zgodnie z umową Emitent zobowiązany jest do zapewnienia pochodzących z działalności gospodarczej wpływów na rachunek rozliczeniowy w Banku bezpośrednio od kontrahentów lub wpłat gotówkowych w wysokości nie mniejszej niż 85% przychodów netto ze sprzedaży.

Na dzień bilansowy saldo zobowiązań z tyt. kredytu **nie występuje**.

17.4

Zobowiązania Jednostki Zależnej:

Viamind Spółka z o.o.

Umowa wielozadaniowa zawarta z Deutsche Bank PBC S.A. Na mocy aneksu nr 11 do umowy Ramowej Linii Wielozadaniowej, zawartej 24 czerwca 2008 roku między Deutsche Bank PBC S.A. z siedzibą w Warszawie przy Al. Armii Ludowej 26, a Viamind Sp z o.o. z siedzibą w Warszawie przy ul. Taborowej 20, w której Emitent posiada 100% udziałów.

W ramach Umowy Ramowej Linii Wielozadaniowej Bank udostępnił Kredytobiorcy Kredyt Obrotowy i Linię Gwarancyjną. Bank ww aneksem podwyższył Kredytobiorcy Limit Linii Wielozadaniowej i Linii Gwarancyjnej, wydłużył okres obowiązywania obu Linii oraz Kredytu w Rachunku Bieżącym.

Bank aneksem podwyższył Kredytobiorcy Limit Linii Wielozadaniowej i Linii Gwarancyjnej, obniżył Limit Kredytu w Rachunku Bieżącym oraz wydłużył okres obowiązywania obu Linii i Kredytu.

Podpisany aneks potwierdza przystąpienie Emitenta do długu w zakresie zobowiązań wynikających z limitu Linii Wielozadaniowej do kwoty 7 500 000 zł (słownie: siedem milionów pięćset tysięcy złotych) w ramach, której Bank udostępnia Kredytobiorcy:

- limit Kredytu w Rachunku do kwoty 3 300 000 zł (słownie: trzy miliony trzysta tysięcy złotych),
- limit Linii Gwarancyjnej do kwoty 4 200 000 zł (słownie: cztery miliony dwieście tysięcy złotych).

Przystąpienie do długu nie prowadzi do wstąpienia Emitenta w całość pozycji prawnej kredytobiorcy jako strony kredytu, lecz skutkuje ponoszeniem współodpowiedzialności wraz z kredytobiorcą.

Zabezpieczeniem powyższej wierzytelności jest weksel własny In blanco kredytobiorcy wraz z deklaracją wekslową oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji w trybie właściwych przepisów prawa bankowego, jak również weksel i deklaracja wekslowa oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji Emitenta.

Obecnie odpowiedzialność Emitenta wobec Banku obejmuje zobowiązania maksymalnie do wysokości 15 000 000,00 zł (słownie: piętnaście milionów złotych) i obowiązuje do dnia 1 lipca 2019 roku.

Na dzień bilansowy saldo zobowiązań z tyt. kredytu **nie występuje**.

17.5

ZOBOWIĄZANIA PUBLICZNO-PRAWNE	31.12.2014	31.12.2013
a) podatek dochodowy od osób prawnych	458	576
b) podatek dochodowy od osób fizycznych	227	219
c) podatek VAT	887	690
d) zobowiązania wobec ZUS	831	687
e) składki na PFRON	36	41
f) podatek od czynności cywilno-prawnych		31
Zobowiązania publiczno-prawne, razem	2 439	2 244

17.6

ZOBOWIĄZANIA Z TYT. WYNAGRODZEŃ	31.12.2014	31.12.2013
- zobowiązania z tyt. umowy o pracę	847	520
- zobowiązania z tyt. umów cywilno-prawnych	84	161
Zobowiązania z tyt. wynagrodzeń razem	931	681

Wzrost zobowiązań z tyt. wynagrodzeń wynika ze zmiany regulaminowego terminu wypłaty wynagrodzeń w Jednostce Dominującej. Obowiązującym terminem jest 10. dzień następnego miesiąca.

17.7

POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	31.12.2014	31.12.2013
a) rozrachunki z pracownikami z tyt. zaliczek	29	23
c) zobowiązania wobec pracowników z tytułu ZFŚS	203	300
d) zobowiązania z tyt. przyjmowanych opłat	43	215
e) rozliczenie zakupu towarów handlowych	10	111
g) zobowiązanie wobec banku (błędne uznanie r-ku bank)		36
h) zobowiązania wobec akcjonariuszy (dywidenda)	3 748	
i) otrzymane kaucje	49	29
k) otrzymane zaliczki na dostawy		2
i) zobowiązania z tyt. zakupu sieci handlowej		140
j) wykup wierzytelności- sprzedaż ratalna	182	
l) pozostałe	27	11
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe brutto, razem	4 291	867
aktywa ZFŚS	160	240
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe netto, razem	4 131	627

17.8**Zobowiązania z tytułu ZFŚS**

Ustawa z dnia 4 marca 1997 roku o Zakładowym Funduszu Świadczeń Socjalnych z stanowi, że ZFŚS tworzą pracodawcy, u których zatrudnienie przekracza 20 etatów. Jednostka Dominująca w roku 2014 zrezygnowała z tworzenia funduszu. Zgromadzone i niewykorzystane w latach ubiegłych środki funduszu spółka wykorzystywała w roku bieżącym zgodnie z przeznaczeniem funduszu.

Środki pieniężne zgromadzone na rachunku bankowym Funduszu oraz inne aktywa ZFŚS są kompensowane w Sprawozdaniu z sytuacji finansowej z zobowiązaniami wobec funduszu.

Pozostałe spółki Grupy kapitałowej również nie tworzą odpisu na zakładowy fundusz świadczeń socjalnych.

Nota Nr 18

INNE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	31.12.2014	31.12.2013
a) bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym:		
- długoterminowe		
- krótkoterminowe		
b) rozliczenia międzyokresowe przychodów	16	12
- długoterminowe		
- krótkoterminowe	16	12
Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów, razem	16	12

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

Nota nr 19

Przychody z działalności operacyjnej

19.1

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW (STRUKTURA RZECZOWA - RODZAJE DZIAŁALNOŚCI)	31.12.2014	31.12.2013
- usługi pośrednictwa sprzedaży usług telekomunikacyjnych	71 231	75 382
- usługi pośrednictwa sprzedaży usług telewizji satelitarnej	2 539	2 278
- pozostałe usługi	11 448	6 390
W tym, od jednostek powiązanych	1	13
-sprzedaż usług pozostałych	1	13
Przychody netto ze sprzedaży produktów, razem	85 218	84 050

19.2

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW (STRUKTURA TERYTORIALNA)	31.12.2014	31.12.2013
a) kraj	85 180	84 045
b) eksport		
c) sprzedaż usług dla krajów UE	38	5
w tym od jednostek powiązanych	1	13
Przychody netto ze sprzedaży produktów, razem	85 218	84 050

19.3

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY TOWARÓW I MATERIAŁÓW (STRUKTURA RZECZOWA - RODZAJE DZIAŁALNOŚCI)	31.12.2014	31.12.2013
- Towary handlowe - telefony, akcesoria	72 578	44 944
- doładowania	4 475	4 175
- pozostałe	2 308	4 050
w tym od jednostek powiązanych	15	3
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, razem	79 361	53 169

19.4

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY TOWARÓW I MATERIAŁÓW (STRUKTURA TERYTORIALNA)	31.12.2014	31.12.2013
a) kraj	76 881	44 152
b) eksport		
c) WDT	2 480	9 017
w tym od jednostek powiązanych (kraj)	15	3
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, razem	79 361	53 169

Nota nr 20

Koszty działalności operacyjnej

KOSZTY WEDŁUG RODZAJU	31.12.2014	31.12.2013
a) zużycie materiałów i energii	2 492	2 227
b) usługi obce	57 507	54 510
c) podatki i opłaty	558	474
d) wynagrodzenia	18 631	17 498
e) ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	3 657	3 229
f) amortyzacja	2 084	1 264
g) pozostałe	374	363
Koszty według rodzaju, razem	85 303	79 565
Zmiana stanu zapasów i rozliczeń międzyokresowych	0	0
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	-42 627	-35 739
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	-5 206	-5 800
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów (wielkość ujemna)	-37 470	-38 026

Nota nr 21

Pozostałe przychody

POZOSTAŁE PRZYCHODY	31.12.2014	31.12.2013
a) zysk ze zbycia aktywów trwałych		500
c) rozwiązane rezerwy, w tym:	163	67
- zapłata należności	163	67
d) pozostałe, w tym:	594	685
- spisane zobowiązania	21	96
- należne kary umowne	290	210
- otrzymana nagroda	9	22
- uzyskane odszkodowania	95	120
- pozostałe	71	84
- spłata spisanej należności	44	4
- zwrot kosztów sądowych	63	39
- ulga na złe długi	1	110
Pozostałe przychody operacyjne, razem	757	1 252

Nota nr 22**Pozostałe koszty**

POZOSTAŁE KOSZTY	31.12.2014	31.12.2013
a) wartość sprzedanych składników majątku trwałego	27	12
b) korekty wartości		
c) wartość niemorzonych ŚT	8	
d) utworzone rezerwy (z tytułu)	528	274
- odpis aktualizujący wartości niematerialne	73	
- odpis aktualizujący należności	455	274
- odpis aktualizujący aktywa trwałe		
- pozostałe		
e) pozostałe, w tym:	486	536
- szkody w środkach transportu	74	49
- likwidacja towaru	8	31
- likwidacja środków trwałych	73	73
- kary umowne	66	76
- koszty sądowe, komornicze, windykacja	81	70
- koszty związane z funkcjonowaniem spółki na GPW	53	79
- straty w towarze (kradzież)	0	40
- spisane należności	40	15
- różnice inwentaryzacyjne	21	7
- pozostałe	70	96
Pozostałe koszty operacyjne, razem	1 049	822

Nota nr 23**Przychody finansowe****23.1**

PRZYCHODY FINANSOWE z tytułu odsetek	31.12.2014	31.12.2013
a. z tytułu udzielonych pożyczek		2
- od jednostek stowarzyszonych		
- od jednostek zależnych		
- od jedn. współzależnych		
- od pozostałych jednostek		2
b. pozostałe odsetki	287	213
- od jednostek powiązanych		
- od jednostek zależnych		
- od jedn. współzależnych		
- od pozostałych jednostek	287	213
Przychody finansowe z tytułu odsetek, razem	287	215

23.2

INNE PRZYCHODY FINANSOWE	31.12.2014	31.12.2013
c) otrzymane dywidendy		
d) dodatnie różnice kursowe	80	43
- niezrealizowane		
- zrealizowane	80	43
e) zysk na sprzedaży udziałów		
-		
f) pozostałe, w tym:		
Pozostałe przychody finansowe, razem	80	43

Nota nr 24

Koszty finansowe

24.1

KOSZTY FINANSOWE z tytułu odsetek	31.12.2014	31.12.2013
a. od kredytów i pożyczek	46	16
- od jednostek powiązanych	9	
- od jednostek zależnych		
- od jedn.dominujących		
- od pozostałych jednostek	37	16
b. pozostałe odsetki	64	99
- od jednostek powiązanych		13
- od jednostek zależnych		
- od jedn.współzależnych		
- od pozostałych jednostek, w tym:	64	86
- odsetki od leasingu	58	69
- odsetki budżetowe	5	5
Koszty finansowe z tytułu odsetek	110	115

24.2

KOSZTY FINANSOWE	31.12.2014	31.12.2013
c) ujemne różnice kursowe, w tym:	67	
- zrealizowane	50	
- niezrealizowane	17	
d) pozostałe	6	
e) pozostałe koszty finansowe, w tym:	63	87
- prowizja od udzielonych gwarancji bankowych	63	41
- podatek od czynności cywilno-prawnych - zakup aktywów		46
Koszty finansowe, razem	136	87

Nota nr 25

Podatek dochodowy

25.1

PODATEK DOCHODOWY BIEŻĄCY	31.12.2014	31.12.2013
1. Zysk brutto	9 467	9 300
2. Różnice pomiędzy zyskiem brutto a podstawą opodatkowania (według tytułów)	-3 207	-1 603
- przychody nie podlegające opodatkowaniu	-3 125	-2 662
- przychody podatkowe nie będące przychodami księgowymi	92	83
- koszty trwale nie będące kosztem uzyskania przychodów	1 708	866
- koszty przejściowe nie będące kosztem uzyskania przychodów	1 283	1 737
- bilansowe zmniejszenie kosztów	0	-241
- koszty podatkowe nie będące kosztami księgowymi	-3 165	-1 174
Podstawa opodatkowania	6 624	7 909
- odliczenia od dochodu	0	209
Podstawa opodatkowania po odliczeniach	6 624	7 700
Podatek dochodowy według skali (19%)	1 258	1 463

25.2

ZMIANA STANU AKTYWÓW Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO	31.12.2014	31.12.2013
1. Stan na początek okresu	236	236
a) odniesione na wynik finansowy	236	236
b) odniesione na kapitał własny		
c) odniesione na wartość firmy		
2. Zwiększenia	230	230
a) odniesione na wynik finansowy	230	230
b) odniesione na kapitał własny		
c) odniesione na wartość firmy		
3. Zmniejszenia	236	236
a) odniesione na wynik finansowy	236	236
b) odniesione na kapitał własny		
c) odniesione na wartość firmy		
4. Stan na koniec okresu, z tyt.:	383	230
- rezerwa na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe	98	69
- rezerwa na świadczenia emerytalno-rentowe	10	6
- rezerwa na koszty fakturowane w roku następnym	37	9
- aktualizacja zapasu magazynowego	38	31
- wynagrodzenia + ZUS niewypłacone w roku obrotowym	143	57
- różnica między amortyzacją podatkową i bilansową	18	23
- odpis aktualizujący należności	39	35
a) odniesione na wynik finansowy,	383	230
b) odniesione na kapitał własny		
c) odniesione na wartość firmy		

25.3

ZMIANA STANU REZERW Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO	31.12.2014	31.12.2013
1. Stan na początek okresu	180	249
a) odniesione na wynik finansowy	180	249
b) odniesione na kapitał własny		
c) odniesione na wartość firmy		
2. Zwiększenia	572	180
a) odniesione na wynik finansowy	572	180
b) odniesione na kapitał własny		
c) odniesione na wartość firmy		
3. Zmniejszenia	180	249
a) odniesione na wynik finansowy	180	249
b) odniesione na kapitał własny		
c) odniesione na wartość firmy		
4. Stan na koniec okresu, z tyt.:	572	180
- naliczone odsetki	26	14
- naliczone kary umowne	39	17
- zwrot kosztów sądowych	9	6
- różnice przejściowe dot. oczekiwanych korekt zakupu		15
- różnica między amortyzacją podatkową i bilansową	498	128
a) odniesione na wynik finansowy	572	180
b) odniesione na kapitał własny		
c) odniesione na wartość firmy		

Nota Nr 26

Zysk netto przypadający na jedną akcję

ZYSK NETTO NA JEDEN UDZIAŁ	31.12.2014	31.12.2013
Zysk (strata) netto (w tys. zł) przyp. Akcjonariuszom jedn. dominującej	5 734	5 173
Liczba akcji/udziałów na koniec okresu	3 748 255	3 748 255
Zysk (strata) netto na jeden udział (w zł)	1,53	1,38
Średnia ważona rozwodniona liczba udziałów	3 748 255	3 748 255
Rozwodniony zysk (strata) na jeden udział	1,53	1,38

Nota Nr 27

Wartość księgowa jednej akcji Spółki Dominującej

WARTOŚĆ KSIĘGOWA JEDNEJ AKCJI SPÓŁKI DOMINUJĄCEJ	31.12.2014	31.12.2013
Wartość księgowa- przypad. Akcjonariuszom Spółki Dominującej(w tys. zł)	40 016	38 360
liczba akcji (w szt)	3 748 255	3 748 255
Wartość księgowa na 1 akcję (w zł)	10,68	10,23
Średnia ważona ilość akcji (w szt)	3 748 255	3 748 255
Wartość księgowa na 1 akcję (w zł)	10,68	10,23

Nota Nr 28**Sprawozdanie z przepływów pieniężnych****Wyjaśnienia do przepływów pieniężnych netto z działalności operacyjnej:**

Bilansowa zmiana stanu zobowiązań została skorygowana o zmianę stanu zobowiązań z tytułu podatku dochodowego Spółki (+) 363 tys. zł, zmianę stanu zobowiązań z tytułu umowy leasingu oraz skorygowana o uchwaloną w roku 2014 ale niewypłaconą dywidendę za rok 2013 (-) 3.748 tys. zł.

Bilansowa zmiana stanu należności została skorygowana o zmianę stanu należności z tytułu sprzedaży majątku trwałego. Sprzedaż nastąpiła w roku 2013, spłata należności (719 tys. zł) nastąpiła w roku 2014.

Pozycja „Inne korekty” (617 tys. zł) wynika z utraty kontroli nad spółką zależną Media System Spółka z o.o.

Nota 29**Informacje na temat podmiotów powiązanych**

Podmiotami powiązanymi ze Spółka są:

Spółka zależna „VIAMIND” Sp. z o.o., w której emitent posiada 100% udziałów oraz praw głosów na zgromadzeniu wspólników, spółka zależna Media System Spółka z o.o., w której emitent posiadał w okresie 01.01-31.12.2014 r. 48,125% głosów a także członkowie kadry zarządzającej i nadzorującej oraz bliscy członkowie ich rodzin.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem miały miejsce następujące transakcje ze spółką zależną Viamind Spółka z o.o.:

- w okresie sprawozdawczym od 1.01.-31.12.2014 roku Spółka Dominująca „EUROTEL” S.A. dokonała sprzedaży na rzecz „VIAMIND” Sp. z o.o. towarów i usług na ogólną wartość 106 tys. zł oraz dokonała zakupu towarów i usług na ogólną wartość 24 tys. zł.

Na koniec okresu sprawozdawczego saldo należności wynosi 26 tys. zł. Zobowiązania na dzień bilansowy wynoszą 2 tys. zł.

- W okresie sprawozdawczym emitent otrzymał od spółki zależnej Viamind Spółka z o.o. dywidendę za rok obrotowy 2013 w kwocie 2.600 tys. zł.

Wzajemne koszty i przychody z tytułu tych transakcji oraz należności i zobowiązania podlegały wyłączeniu w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

Przy transakcjach z podmiotem zależnym Viamind Spółka z o.o. zastosowano ceny rynkowe.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem miały miejsce następujące istotne transakcje ze spółką zależną Media System Spółka z o.o.

- W roku obrotowym 2014 r. spółka zależna Media System Spółka z o.o. dokonała spłaty udzielonych w latach ubiegłych pożyczek

Na dzień 31.12.2014 roku saldo z tytułu udzielonych pożyczek wraz z naliczonym odsetkami wynosi 0,00 zł. W roku obrotowym 2014 r. emitent naliczył odsetki od pożyczek o łącznej wartości 9 tys. zł. Przy transakcjach z jednostką zależną zastosowano warunki rynkowe.

- Ponadto w okresie sprawozdawczym od 1.01.-31.12.2014 roku Spółka Dominująca „EUROTEL” S.A. dokonała sprzedaży na rzecz Media System Sp. z o.o. towarów i usług na ogólną wartość 77 tys. zł oraz dokonała zakupu towarów i usług o łącznej wartości 46 tys. zł.

Na koniec okresu sprawozdawczego saldo należności nie występuje. Zobowiązania na dzień bilansowy wynoszą 45 tys. zł.

Wzajemne koszty i przychody z tytułu tych transakcji oraz należności i zobowiązania podlegały wyłączeniu w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

Przy transakcjach z podmiotem zależnym Media System Spółka z o.o. zastosowano ceny rynkowe.

Pozostałe transakcje z podmiotami powiązаныmi dotyczą transakcji z Członkami Zarządu oraz z członkiem organu nadzorującego (transakcje oparte na cenach rynkowych) i dotyczą:

- Emitent dokonał sprzedaży towarów na rzecz członka organu nadzorującego Eurotel S.A. o łącznej wartości 7 tys. zł. Na dzień bilansowy saldo należności z tytułu tej transakcji wynosi 3 tys. zł.
- Emitent wynajmuje od Członka Zarządu lokal z przeznaczeniem na cele biurowe. Wartość transakcji za okres 01.01.-31.12.2014 r. wynosi 24 tys. zł. Na dzień 31.12.2014 r. zobowiązania z tyt. powyższej transakcji nie występują.
- w okresie sprawozdawczym 01.01.-31.12.2014 roku Emitent dokonał sprzedaży towarów i usług na rzecz podmiotu gospodarczego - działalność gospodarcza Członka Zarządu Eurotel SA w kwocie 12 tys oraz dokonał zakupu na łączną kwotę 24 tys. Na dzień 31.12.2014 r. saldo należności wynosi 167,99 zł, saldo zobowiązań nie występuje.

DODATKOWE NOTY OBJAŚNIAJĄCE

1. Informacja o instrumentach finansowych

Poniższa tabela przedstawia porównanie wartości bilansowych i wartości godziwych wszystkich instrumentów finansowych Grupy, w podziale na poszczególne klasy i kategorie aktywów i zobowiązań:

AKTYWA FINANSOWE	Wartość bilansowa		Wartość godziwa	
	2014	2013	2014	2013
Należności długoterminowe	191	286	191	286
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	21 478	28 708	21 478	28 708
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	15 445	3 385	15 445	3 385
Należności z tytułu pożyczek	51	14	51	14

ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE	Wartość bilansowa		Wartość godziwa	
	2014	2013	2014	2013
Zobowiązania długoterminowe	170	192	170	192
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	39 190	36 459	39 190	36 459

2. Dane o pozycjach pozabilansowych w szczególności zobowiązaniach warunkowych, w tym również udzielonych przez emitenta gwarancjach i poręczeniach (także wekslowych), z wyodrębnieniem udzielonych na rzecz jednostek powiązanych

Zobowiązania warunkowe Grupy Kapitałowej na dzień 31.12.2014 r. dot. gwarancji bankowych:

a/ Zobowiązania warunkowe Jednostki Dominującej:

	w PLN	w EUR
Zobowiązania wynikające z umów najmu lokali	265 274,97	278 895,04
Zobowiązania wynikające z należytego wykonania Umowy Agencyjnej	1 100 000,00	
Zabezpieczenie zakupu produktów w celu dalszej odsprzedaży	5 000 000,00	
	6 365 274,97	278 895,04

Ponadto:

1/ Emitent w dniu 08.09.2011 r. udzielił poręczenia zobowiązań spółki zależnej Viamind Spółka z o.o. do kwoty łącznej kwoty 1 mln zł. W poręczeniu udzielonym P4 Spółka z o.o. - operatorowi Sieci komórkowej Play (która udzieliła limitu kredytowego dla Viamind Spółka z o.o.) Emitent zobowiązał się do zapłacenia należności stanowiących saldo nie zapłaconych przez Viamind Spółka z o.o. wierzytelności wynikających z

umowy zawartej między P4 Spółka z o.o. a Viamind Spółka z o.o., na wypadek, gdyby nie zostały one zapłacone przez Viamind Spółka z o.o. Poręczenie jest nieodwołalne, bezwarunkowe i jest skuteczne również w stosunku do zobowiązań powstałych przed datą jego udzielenia.

2/ Emitent przystąpił do długu w ramach Umowy wielozadaniowej zawartej przez spółkę zależną Viamind Spółka z o.o. z Deutsche Bank PBC S.A. Na mocy aneksu nr 11 do umowy Ramowej Linii Wielozadaniowej, zawartej 24 czerwca 2008 roku między Deutsche Bank PBC S.A. z siedzibą w Warszawie przy Al. Armii Ludowej 26, a Viamind Sp z o.o. z siedzibą w Warszawie przy ul. Taborowej 20, w której Emitent posiada 100% udziałów.

W ramach Umowy Ramowej Linii Wielozadaniowej Bank udostępnił Kredytobiorcy Kredyt Obrotowy i Linie Gwarancyjną. Bank ww aneksem podwyższył Kredytobiorcy Limit Linii Wielozadaniowej i Linii Gwarancyjnej, wydłużył okres obowiązywania obu Linii oraz Kredytu w Rachunku Bieżącym.

Bank aneksem podwyższył Kredytobiorcy Limit Linii Wielozadaniowej i Linii Gwarancyjnej, obniżył Limit Kredytu w Rachunku Bieżącym oraz wydłużył okres obowiązywania obu Linii i Kredytu.

Podpisany aneks potwierdza przystąpienie Emitenta do długu w zakresie zobowiązań wynikających z limitu Linii Wielozadaniowej do kwoty 7 500 000 zł (słownie: siedem milionów pięćset tysięcy złotych) w ramach, której Bank udostępnia Kredytobiorcy:

- limit Kredytu w Rachunku do kwoty 3 300 000 zł (słownie: trzy miliony trzysta tysięcy złotych),
- limit Linii Gwarancyjnej do kwoty 4 200 000 zł (słownie: cztery miliony dwieście tysięcy złotych).

Przystąpienie do długu nie prowadzi do wstąpienia Emitenta w całością pozycji prawnej kredytobiorcy jako strony kredytu, lecz skutkuje ponoszeniem współodpowiedzialności wraz z kredytobiorcą.

Zabezpieczeniem powyższej wierzytelności jest weksel własny In blanco kredytobiorcy wraz z deklaracją wekslową oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji w trybie właściwych przepisów prawa bankowego, jak również weksel i deklaracja wekslowa oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji Emitenta.

Obecnie odpowiedzialność Emitenta wobec Banku obejmuje zobowiązania maksymalnie do wysokości 15 000 000,00 zł (słownie: piętnaście milionów złotych) i obowiązuje do dnia 1 lipca 2019 roku.

3/ W dniu 18 kwietnia 2013 Spółka zależna Media System spółka z o.o. zawarła umowę o kredyt w rachunku bieżącym. Kwotę kredytu ustalono do wysokości 500 tys zł a okres kredytowania do 18 kwietnia 2023 r. Aneksem z dnia 14.04.2014 r. zwiększono wysokość zadłużenia do kwoty 1 mln zł. W związku z zawarciem umowy, Media System Spółka z o.o. poddała się egzekucji w trybie art. 97 ustawy z dnia 29.08.1997 r. Prawo bankowe do kwoty zadłużenia, nie wyższej niż 1.700 tys zł. Zabezpieczeniem powyższej umowy jest poręczenie Emitenta do kwoty 750 tys zł.

b/ Zobowiązania warunkowe Jednostki Zależnej Viamind Spółka z o.o.:

	Wartość gwarancji (w zł)
Zobowiązania wynikające z należytego wykonania Umowy Agencyjnej — dot. zabezpieczeń lokali użytkowych.	154 588,29
Zobowiązania wynikające z należytego wykonania Umowy Agencyjnej –dot. zabezpieczenie limitu kupieckiego	2 100 000,00
Razem:	2 254 588,29

3. Dane dotyczące zobowiązań wobec budżetu państwa lub jednostek samorządu terytorialnego z tytułu uzyskania prawa własności budynków i budowli

Nie występują.

4. Informacja o przychodach, kosztach i wynikach działalności zaniechanej w danym okresie lub przewidzianej do zaniechania w następnym okresie

W okresie objętym sprawozdaniem nie zaniechano prowadzenia działalności.

5. Informacje o przeciętnym zatrudnieniu, z podziałem na grupy zawodowe

Przeciętne zatrudnienie w Grupie Kapitałowej kształtuje się następująco

	Rok 2014	Rok 2013
zatrudnienie ogółem, z tego:	420	290
konsultanci-sprzedawcy	330	215
pracownicy administracji	90	75

6. Wynagrodzenia oraz pożyczki i świadczenia o podobnym charakterze dla osób wchodzących w skład organów zarządzających i nadzorujących Grupy Kapitałowej Eurotel S.A. oraz informacje o wartości niespłaconych zaliczek, kredytów, pożyczek, gwarancji, poręczeń

Wynagrodzenia brutto za okres od 01.01.2014 do 31.12.2014 r. wyniosły 1 240 032,99 zł, z czego:

ZARZĄDY SPÓŁEK

wynagrodzenie brutto (zł)

Stepokura Krzysztof	254 496,26
Basiński Tomasz	242 095,50
Cieślakowski Tomasz	213 049,00
Wietrzyński Marek	213 049,00
Rasmus Rafał	191 778,23

RADA NADZORCZA

Płachta Krzysztof	18 000,00
Foltarz Jacek	18 000,00
Adamek Piotr	18 000,00
Parnowski Marek	18 000,00
Struk Jacek	18 000,00
Stepokura Krzysztof	11 855,00
Basiński Tomasz	11 855,00
Wietrzyńska Izabela	11 855,00

Informacje o wartości niespłaconych zaliczek, kredytów, pożyczek, gwarancji, poręczeń

- Nie występują

7. Informacje o znaczących zdarzeniach, dotyczących lat ubiegłych, ujętych w sprawozdaniu finansowym za bieżący okres

Nie występują

8. Informacje o znaczących zdarzeniach, jakie nastąpiły po dniu bilansowym, a nieuwzględnionych w sprawozdaniu finansowym

Nie wystąpiły

9. Informacje o relacjach między prawnym poprzednikiem a emitentem oraz o sposobie i zakresie przejęcia aktywów i pasywów

Nie występują

10. Korekty inflacyjne

Niniejsze sprawozdanie finansowe nie podlegało korekcie inflacyjnej.

11. Zestawienie oraz objaśnienie różnic pomiędzy danymi ujawnionymi w sprawozdaniu finansowym i porównywalnych danych finansowych, a uprzednio sporządzanymi i opublikowanymi sprawozdaniami finansowymi.

Nie występują

12. Zmiany stosowanych zasad (polityki) rachunkowości i sposobu sporządzania sprawozdania finansowego, dokonanych w stosunku do poprzedniego roku obrotowego (lat obrotowych), ich przyczyny, tytuły oraz wpływ wywołanych tym skutków finansowych na sytuację majątkową, płynność oraz wynik finansowy i rentowność

Skonsolidowane Sprawozdanie finansowe w sposób kompletny zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości/Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSR/MSSF).

13. Dokonane korekty błędów podstawowych, ich przyczyny, tytuły oraz wpływ wywołanych tym skutków finansowych na sytuację majątkową i finansową, płynność oraz wynik finansowy i rentowność

W prezentowanym sprawozdaniu finansowym nie dokonano korekty błędów podstawowych.

14. Kontynuacja działalności

Grupa Kapitałowa zamierza kontynuować swoją działalność w okresie co najmniej 12 m-cy.

15. Skutki jakie spowodowałoby zastosowanie do wyceny udziałów i akcji w jednostkach podporządkowanych metody praw własności oraz wpływ na wynik finansowy

Nie dotyczy

16. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Czynniki ryzyka finansowego

Działalność prowadzona przez Grupę naraża ją na różne ryzyka finansowe: ryzyko rynkowe (obejmujące ryzyko walutowe i cenowe), ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności. Ogólny program zarządzania ryzykiem ma na celu minimalizować potencjalnie niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Grupy EUROTEL S.A. Zarząd Jednostki Dominującej na bieżąco ustala zasady zarządzania ryzykiem oraz politykę dotyczącą konkretnych dziedzin.

Główne obszary ryzyka występujące w działalności Grupy Kapitałowej można podzielić na ryzyko zewnętrzne i wewnętrzne.

Ryzyko wewnętrzne, to przede wszystkim ryzyko kredytowe (kredyt kupiecki) związane ze współpracą z partnerami tworzącymi sieć sprzedaży. Spółki Grupy Kapitałowej zabezpieczają się przed tym ryzykiem otrzymując od kontrahentów zabezpieczenia w formie weksli lub innych instrumentów (gwarancje, poręczenia, wpisy na hipoteki itp.).

Podobne ryzyko dotyczy innych odbiorców towaru, a ryzyko to ograniczane jest poprzez obrót gotówkowy lub przedpłaty za towar.

Ryzyko zewnętrzne to ryzyko związane ze zwiększonym nasyceniem rynku użytkownikami telefonów komórkowych oraz konkurencją związaną z działalnością innych operatorów branży łączności mobilnej, którzy intensywnie oddziałują na rynek. Powodować to może ograniczenie wielkości sprzedaży, a skutkować będzie zmniejszeniem przychodów i zysków.

Istnieje również ryzyko zewnętrzne związane z uzależnieniem od jednego dostawcy, którym jest operator sieci T-Mobile (i wynikającej z tego małej możliwości negocjowania warunków współpracy) oraz od jego oferty, która nie zawsze może być wystarczająco atrakcyjna dla rynku. Spółka Dominująca wspomaga ofertę rynkową operatora wartością dodaną dla klienta w swojej sieci sprzedaży oraz działaniami marketingowymi. Od operatora zależy jednak w największym stopniu ostateczny efekt sprzedaży.

Ograniczenia dotyczące wielkości sieci, jak i uzależnienie od jednego dostawcy jest częściowo niwelowane przez posiadanie z operatorem sieci aneksu do Umowy Agencyjnej, dającego prawo współpracy i rozwoju również w ramach sieci innych operatorów. Spółka Dominująca skorzystała z tego prawa przejmując sieć działającą w ramach operatora PLAY, tworząc Grupę Kapitałową.

Współpraca w innych obszarach działania i rosnąca skala tego zjawiska oraz podejmowane kroki w celu poszukiwania kolejnych aktywności, mają służyć minimalizowaniu wspomnianego efektu uzależnienia od jednego partnera. Celowi temu służyło m.in. nawiązanie współpracy z Apple i budowanie sieci salonów sprzedaży tego producenta. Prowadzone są działania w celu rozwijania i zacieśniania tej współpracy jak otwarcie serwisu sprzętu Apple oraz rozwijanie oferty dla biznesu.

Ryzyko rynkowe

- Ryzyko zmiany kursów walut

Przychody i koszty Grupy wyrażone są w walucie polskiej. Natomiast część kosztów z tytułu czynszów określana jest zwykle w EURO, która jest walutą najczęściej stosowaną w umowach najmu zwłaszcza w przypadku wynajmujących powierzchnie w galeriach handlowych. Istnieje element ryzyka związany z wahaniami kursu waluty, jednak należy zwrócić uwagę, że coraz większa ilość umów najmu przewalutowywana jest od pewnego czasu na złotego – również w przypadku salonów w galeriach. Istnieje szansa zniknięcia tego czynnika po wejściu Polski do strefy Euro.

Ryzyko walutowe dotyczy salonów własnych, a ich udział w całości sieci sprzedaży wynosi tylko ok. 25%. Nawet przy założeniu że większość z nich jest wyliczana w walucie, wpływ tego czynnika nie powinien być znaczący dla wyniku całej sieci.

- Ryzyko zmiany stopy procentowej

Ryzyko zmiany stopy procentowej wywołane zmianami rynkowych stóp procentowych dotyczy przede wszystkim zobowiązań z tytułu leasingu finansowego opartych o zmienną stopę procentową. Ze względu na niską wartość zobowiązań z tytułu leasingu finansowego w bieżącym okresie ryzyko zmiany rynkowych stóp procentowych było nieznaczne.

Stopy kredytu jakie spółki Grupy mają wynegocjowane są na niskim poziomie, co w połączeniu z niskimi stopami referencyjnymi na rynku powoduje, że koszt pieniądza jest obecnie stosunkowo atrakcyjny i pozwala na bezpieczne finansowanie bieżących potrzeb w tym zakresie.

-Ryzyko cenowe

Ceny na produkty promocyjne i dotyczące oferty operatora, ustalane są ogólnie przez operatora sieci komórkowej. Ceny telefonów na wolnym rynku (nie promocyjnych), podlegają szybkim i częstym zmianom. Zakup większej ilości takiego towaru jest korzystny ze względu na możliwość otrzymania lepszego rabatu, ale zwiększa ryzyko że nie uda się wyprzedać zapasu, przed obniżką na rynku ceny takiego towaru.

Towar służący do sprzedaży w salonach iDream jest w pewnym stopniu zabezpieczony przed ryzykiem utraty jego wartości, gdyż występuje mechanizm ochrony stanów magazynowych. Obwarowany jest on jednak pewnymi warunkami, których spełnienie należy do zadań Eurotel, ale i tak nie zabezpiecza w każdym przypadku przed wspomnianymi zmianami cen w pełni.

- Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe dotyczy wszystkich transakcji sprzedaży, ale szczególnie związane jest z rozliczeniami z partnerami sieci, gdyż ostateczna wartość zadłużenia jest możliwa do określenia dopiero po pewnym czasie, co związane jest z rozliczeniami różnic w cenach telefonów. Spółki prowadzą bieżący monitoring sytuacji finansowej odbiorców, jak również starają się prognozować możliwe zadłużenia. Odbywa się to poprzez zarządzanie limitami kredytów kupieckich dla odbiorców oraz terminami płatności. W tych analizach uwzględnia się historyczne poziomy sprzedaży danego partnera oraz jego potencjał na rynku.

Zabezpieczenia rozliczeń stanowią dodatkowo weksle lub poręczenia osób fizycznych, czy też gwarancje bankowe w przypadku niektórych, większych podmiotów. Istnieje procedura nawiązywanie współpracy z nowymi partnerami, która pozwala na zmniejszenie poziomu takiego ryzyka.

- Ryzyko utraty płynności

Kierownictwo Jednostki Dominującej monitoruje wykorzystanie i dostępność środków obrotowych Grupy Kapitałowej na podstawie przewidywanych przepływów pieniężnych. W związku z dynamicznym charakterem prowadzonej działalności, obie Spółki zapewniają dodatkowo elastyczność swojego finansowania dzięki przyznanej linii kredytowej i posiadanymi kredytami kupieckimi. Ramach linii kredytowej funkcjonuje limit przeznaczony na gwarancje bankowe płatności (zwykle czynszu, ale i towarowe) oraz limit gotówkowy. Proporcja między limitami oraz stopień ich wykorzystania są w wyłącznej kompetencji Zarządu Jednostki Dominującej.

Zarządzanie kapitałem

Za posiadany kapitał Grupa uważa kapitał własny. Utrzymywany przez nią kapitał własny spełnia wymogi określone w Kodeksie spółek handlowych oraz w ustawie o obrocie instrumentami finansowymi, brak jest innych nałożonych zewnętrznie wymogów kapitałowych.

Celem Grupy w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Grupy do kontynuowania działalności, tak aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz korzyści dla innych zainteresowanych stron. Grupa kapitałowa Eurotel S.A. posiada wystarczającą ilość środków płynnych niezbędnych do terminowego regulowania zobowiązań. Ryzyko opóźnień w regulowaniu zobowiązań jest minimalne.

Polityka zarządzania kapitałem Grupy wynika z corocznie weryfikowanych założeń zasad postępowania w tym zakresie w danym roku obrotowym.

Podstawowym kryterium doboru instrumentów finansowych oraz ich struktury jest bezpieczeństwo lokat, a w następnej kolejności ich rentowność z uwagi na fakt, że Grupa jest instytucją zaufania publicznego. Płynne środki finansowe Grupy są lokowane w instrumenty krótkoterminowe o wysokiej płynności (krótkoterminowe lokaty bankowe). Rezultaty zarządzania środkami finansowymi są na bieżąco raportowane Zarządowi Spółki dominującej.

17. Opis organizacji grupy kapitałowej, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.

Grupę kapitałową w 2014 roku stanowi Jednostka Dominująca „EUROTEL” S.A. oraz:

Jednostka zależna – Viamind Spółka z o.o. – konsolidacja metodą pełną;

Jednostka zależna – Media System Spółka z o.o. – konsolidacja metodą pełną.

18. Wskazanie skutków zmian w strukturze Grupy Kapitałowej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej Emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

„EUROTEL” S.A. tworzy Grupę kapitałową począwszy od 8.10.2009 roku. Związane było to z przejęciem większościowego pakietu 70,01 % udziałów w Viamind Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie.

Od 1 stycznia 2013 r. Eurotel SA objęła kolejne udziały, stając się jedynym udziałowcem spółki Viamind Spółka z o.o. Aktualnie zysk z działalności w 100% przypada emitentowi.

Eurotel SA dokonała zakupu 770 udziałów spółki Media System Spółka z o.o., co w roku obrotowym 2012 stanowiło 48,125 % udziału w głosach na Zgromadzeniu Wspólników oraz 48,125 % udziału w kapitale jednostki stowarzyszonej. Począwszy od dnia 1 stycznia 2013 r. emitent objął kontrolę Media System Spółka z o.o. W konsekwencji wzajemne przychody i koszty oraz należności i zobowiązania zostały wyłączone w sprawozdaniu skonsolidowanym.

W dniu 31 grudnia 2014 r. w wyniku sprzedaży wszystkich posiadanych udziałów Media System Spółka z o.o., emitent utracił kontrolę nad spółką, a wynik tej spółki od 2015 roku nie będzie podlegał konsolidowaniu.

Decyzja o zakończeniu współpracy w ramach spółki MediaSystem Sp. z o.o. związana była z niestabilnością jej wyników oraz posiadaniu innych możliwości rozwoju w obszarach działalności, które aktualnie prowadzone są w ramach Grupy Eurotel.

19. Stanowisko Zarządu Grupy Kapitałowej Eurotel S.A. odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie okresowym w stosunku do wyników prognozowanych.

Zarząd Spółki nie publikował prognozy rocznej dotyczącej spodziewanych przychodów oraz zysku netto za 2014 rok zarówno w odniesieniu do Jednostki Dominującej jak i całej Grupy Eurotel.

Brak publikacji prognozy wynikał z braku możliwości przewidzenia sytuacji na rynku w związku ze zmiennymi warunkami współpracy oraz osiąganymi rezultatami działalności, a działanie takie jest praktyką również w innych spółkach z branży.

20. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Od przekazania poprzedniego raportu okresowego nastąpiły zmiany w stanie posiadania akcji przez wskazanych akcjonariuszy.

Stan na dzień	Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału	% głosów na WZA
publikacji pop.raportu okresowego	Jacek Foltarz	1 000 296	26,69	26,69
publikacji raportu za 2014 r.	Jacek Foltarz	980 660	26,16	26,16
	zmiana:	-19 636	-0,53	-0,53

Akcjonariusze posiadający bezpośrednio i pośrednio ponad 5% akcji wg stanu na dzień przekazania raportu za 2014 r.:

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału	% głosów na WZA
Krzysztof Stepokura	1 131 182	30,18	30,18
Jacek Foltarz	980 660	26,16	26,16
PKO TFI	208 674	5,57	5,57
Bogusław Marczak	193 453	5,16	5,16

21. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta, zgodnie z posiadanymi przez Emitenta informacjami, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Od przekazania poprzedniego raportu okresowego nastąpiły zmiany w stanie posiadania akcji przez wskazanych akcjonariuszy.

Stan na dzień	Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału	% głosów na WZA
publikacji pop.raportu okresowego	Jacek Foltarz	1 000 296	26,69	26,69
publikacji raportu za 2014 r.	Jacek Foltarz	980 660	26,16	26,16
	zmiana:	-19 636	-0,53	-0,53

Aktualny stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące wg stanu na dzień przekazania raportu za 2014 r.:

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału	% głosów na WZA
Krzysztof Stepokura	1 131 182	30,18	30,18
Jacek Foltarz	980 660	26,16	26,16
Tomasz Basiński	130 000	3,47	3,47
Marek Parnowski	72 000	1,92	1,92

22. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, z uwzględnieniem informacji w zakresie:

a) postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności emitenta lub jednostki od niego zależnej, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta, z określeniem: przedmiotu postępowania, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania, stron wszczętego postępowania oraz stanowiska emitenta,

b) dwu lub więcej postępowań dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności, których łączna wartość stanowi odpowiednio co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta, z określeniem łącznej wartości postępowań odrębnie w grupie zobowiązań oraz wierzytelności wraz ze stanowiskiem emitenta w tej sprawie oraz, w odniesieniu do największych postępowań w grupie zobowiązań i grupie wierzytelności - ze wskazaniem ich przedmiotu, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania oraz stron wszczętego postępowania;

Z informacji posiadanych przez Zarząd „Eurotel” S.A. wynika, że Spółki Grupy nie są stroną w postępowaniach sądowych, arbitrażowych i administracyjnych opisanych w par. 87 ust. 7 pkt. 7 Rozporządzenia z dnia 19 lutego 2009 r. których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych.

23. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub przez jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązаныmi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe

Nie wystąpiły takie transakcje.

Transakcje rynkowe z podmiotami powiązаныmi zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

24. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub przez jednostkę przez niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta.

1/ W raportowanym okresie Emitent przystąpił do długu wynikającego z Umowy o linię wielozadaniową udzieloną przez Deutsche Bank PBC S.A. spółce zależnej Viamind Spółka z o.o.

Wartość umowy z dnia 24.06.2008 r., aneks nr 13 z dnia 25.06.2014 r. wynosi 7.500.000,00 zł

Data zapadalności – 01.07.2015 r.

Oprocentowanie kredytu: suma stawki zmiennej referencyjnej (WIBOR 1M) i marży banku

Zabezpieczenie kredytu

- przystąpienie do długu Eurotel S.A.
- weksel własny In blanco Kredytobiorcy,
- weksel własny In blanco przystępującego do długu,
- oświadczenie o przystąpieniu do długu Emitenta. Przystąpienie do długu nie prowadzi do wstąpienia Emitenta w całość pozycji prawnej kredytobiorcy jako strony kredytu, lecz skutkuje ponoszeniem współodpowiedzialności wraz z kredytobiorcą.

2/ Emitent w dniu 08.09.2011 r. udzielił poręczenia zobowiązań spółki zależnej Viamind Spółka z o.o. do kwoty łącznej kwoty 1 mln zł. W poręczeniu udzielonym P4 Spółka z o.o.- operatorowi Sieci komórkowej Play (która udzieliła limitu kredytowego dla Viamind Spółka z o.o.) Emitent zobowiązał się do zapłacenia należności stanowiących saldo nie zapłaconych przez Viamind Spółka z o.o. wierzytelności wynikających z umowy zawartej między P4 Spółka z o.o. a Viamind Spółka z o.o., na wypadek, gdyby nie zostały one zapłacone przez Viamind Spółka z o.o. Poręczenie jest nieodwołalne, bezwarunkowe i jest skuteczne również w stosunku do zobowiązań powstałych przed datą udzielenia.

3/ W październiku 2014 r. nastąpiły istotne zmiany dotyczące limitu na gwarancje bankowe i akredytywy w postaci czasowego zwiększenia limitu do kwoty 8 mln zł.

Zgodnie z postanowieniami aneksu do umowy, dodatkowa, przejściowa, kwota limitu globalnego/ kwota linii na gwarancje bankowe i akredytywy dokumentowane może być przeznaczona wyłącznie na wydanie jednorazowej gwarancji bankowej w wysokości 5 mln zł na okres trzech miesięcy.

Bank Millennium wystawił na zlecenie emitenta jednorazową gwarancję bankową do łącznej kwoty 5 mln zł w ramach zabezpieczenia warunków umowy, której przedmiotem jest zakup produktów w celu dalszej odsprzedaży. Gwarancja jest ważna do dnia 13 stycznia 2015 roku.

4/ Emitent udzielił również poręczenia kredytu Media System Spółka z o.o. (do kwoty 750 tys. zł), które nie spełnia kryterium 10% kapitałów emitenta.

25. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego Grupy Kapitałowej ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Grupę Kapitałową.

Zmiany w wielkości sieci sprzedaży w ramach operatora T-Mobile planowane na 2015 rok, w zależności od tego jak wielu salonów własnych będą dotyczyły, będą skutkowały wpływem nie tylko na koszty działalności związane z czynszami i innymi opłatami stałymi, ale również na koszty pracownicze. Koszty te zmniejszą się co do zasady po zakończeniu procesu, ale w momencie jego przeprowadzania mogą być chwilowo większe ze względu na możliwość wypłaty odpraw, czy zaległych świadczeń oraz koszty związane z uporządkowaniem zajmowanego dotychczas lokalu.

Wprowadzenie w I kwartale 2015 roku modyfikacji w systemie wynagrodzeń regulaminowych, spowoduje pewien wzrost kosztów wynagrodzeń, ale jednocześnie zakłada się zmniejszenie kosztów związanych z dużą rotacją pracowniczą i mniejszą efektywnością pracowników w początkowym okresie zatrudnienia. Pozytywne efekty tych działań będą widoczne od drugiego kwartału 2015 roku.

Planowane rozwinięcie współpracy z Apple skutkować będzie dalszym zapotrzebowaniem na środki obrotowe. Eurotel SA zabezpiecza możliwości takiej aktywności poprzez otrzymaną linię kredytowo-gwarancyjną w banku Millennium SA, co było przedmiotem stosownego raportu bieżącego i jest opisane również w niniejszym Raporcie Rocznym.

Każda ze spółek tworzących Grupę Eurotel posiada obecnie kredyty w rachunku bieżącym, co daje im samodzielność finansową i umożliwia finansowanie zwiększonych potrzeb w danym czasie. Wysokość tych kredytów podana jest w notach do niniejszego Raportu Rocznego.

Eurotel SA nie posiada udziałów w spółce MediaSystem Sp. z o.o., ale nadal poręcza zaciągnięty przez tę spółkę kredyt. Termin poręczenia przypada na kwiecień 2015 roku i zostaną podjęte działania w celu zwolnienia tych zabezpieczeń przez Eurotel SA..

Eurotel posiada możliwość emisji nowych akcji na podstawie uchwały NWZA z 2013 roku, ale obecnie realizowane przedsięwzięcia inwestycyjne finansowane są z własnych środków i kredytów w rachunku bieżącym.

Spółki Grupy zachowują płynność finansową i wywiązują się ze swoich zobowiązań, a Zarząd Jednostki Dominującej nie widzi zagrożeń z tym związanych również w najbliższym okresie czasu.

26. Wskazanie czynników, które w ocenie Zarządu Jednostki Dominującej będą miały wpływ na osiągnięte przez Grupę skonsolidowane wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

Zmiany planowane do wprowadzenia przez operatora T-Mobile w II kwartale 2015 roku będą miały znaczny wpływ na wynik Jednostki Dominującej, a przez to całej Grupy.

Pierwsza zmiana to modyfikacja systemu wynagrodzeń, który z dotychczasowego „wartościowego”, zostanie zmieniony na „marżowy”. Oznaczać to będzie, że prowizja wypłacana będzie jako pewien procent marży z usług, które kupi klient w sieci Eurotel. Na dzień sporządzenia raportu nie są jeszcze znane szczegóły tej koncepcji, ale może ona umożliwić bardziej elastyczne realizowanie celów, gdyż będzie je można np. osiągnąć większą ilością mniej marżowych kontraktów lub mniejszą ilością bardziej marżowych.

Kolejna zmiana to redukcja sieci sprzedaży. Skala i terminy ewentualnych zamknięć na dzień sporządzenia raportu nie zostały ustalone między stronami, ale można zakładać, że jest to skala nawet kilkudziesięciu punktów sprzedaży. Przeprowadzenie tej akcji zależeć będzie od porozumienia między Eurotel i operatorem oraz możliwościami zamknięcia konkretnych lokalizacji. Największe natężenie zamknięć będzie miało miejsce w II kwartale, ale proces przeciągnie się na pewno na dalszą część roku. Wskazane lokalizacje do zamknięcia zostały określone przez operatora. Skutek ograniczenia sieci sprzedaży zależeć będzie od struktury zamykanych salonów, gdyż część z nich jest bardziej rentowna niż inne. W zależności, które lokalizacje finalnie pozostaną nadal w sieci Eurotel będzie to wpływało na wynik działalności.

Należy zwrócić uwagę, że sytuacja taka miała już miejsce w historii Eurotel SA, a skutki zmniejszenia sieci nie miały większego znaczenia na osiągane wyniki (wręcz odwrotnie – wynik poprawił się). Zmniejszona wówczas sieć sprzedaży również o kilkadziesiąt salonów, mogła wypracować jeszcze lepsze wyniki. Zależało to jednak nie tylko od wielkości sieci sprzedaży, czy przekazu marketingowego z nią związanego, ale i samej oferty operatora oraz reakcji rynku na nią. Z posiadanych informacji wynika, że operator planuje działania w celu intensyfikacji swojej sprzedaży w najbliższym czasie.

Planowany jest dalszy rozwój współpracy z Apple co przełoży się ma na dalszy wzrost przychodów i zysków. Rozwój następować będzie głównie w obszarze serwisu, obsługi rynku biznesowego oraz Internetu.

W ramach jedynej od 2015 roku spółki córki Viamind Sp. z o.o. kontynuowana będzie dotychczasowa dynamika działania i przewiduje się, że spółka ta wykaże dalsze wzrosty swojego wyniku. Związane to będzie z optymalizowaniem działania jej sieci sprzedaży oraz wzrostem rynku (pozycji) operatora PLAY z którym współpracuje.

Wypracowany zysk tej spółki za 2014 rok będzie przedmiotem uchwały o jego podziale i wypłaty w formie ewentualnej dywidendy, która zasili Jednostkę Dominującą.

Zakończenie współpracy ze spółką MediaSystem Sp. o.o. w wyniku sprzedaży jej udziałów, pozwoli na bardziej czytelny przekaz dotyczący wypracowanego przez Grupę Eurotel wyniku, gdyż nie będzie on podlegał tak dużym i nieprzewidywalnym wahaniom jak dotychczas w związku z niestabilnością przychodów tej spółki. Biorąc pod uwagę dotychczasową historię, wynik Grupy powinien dzięki temu być lepszy, gdyż nie będzie obciążany stratą generowaną przez MediaSystem.

Skonsolidowane roczne sprawozdanie finansowe za rok obrotowy 2014 zostało zaakceptowane przez Zarząd Spółki Dominującej dnia 23 marca 2015 roku

Krzysztof Stepokura

Tomasz Basiński

.....

.....

Prezes Zarządu

V-ce Prezes Zarządu